

# ÍNDICE DE CONTENIDOS

<b>CAPÍTULO I: INTRODUCCIÓN .....</b>	<b>1</b>
1.1 LUGAR DE APLICACIÓN .....	2
1.2 LA PROBLEMÁTICA .....	4
1.3 AREA DE INVESTIGACIÓN .....	6
1.4 AREA DE ESTUDIO .....	6
1.5 OBJETIVO GENERAL .....	6
1.6 OBJETIVOS ESPECÍFICOS .....	7
1.7 RESULTADOS TANGIBLES ESPERADOS .....	7
<b>CAPÍTULO II: MARCO TEÓRICO .....</b>	<b>9</b>
2.1 EL PROCESO DE PLANIFICACIÓN ESTRATÉGICA .....	10
2.1.1 PROPÓSITO DE LA ORGANIZACIÓN .....	12
2.1.2 ANALISIS DEL ENTORNO .....	13
2.1.3 ANALISIS DEL ENTORNO COMPETITIVO: ANALISIS DE LAS 5 FUERZAS .....	14
2.2.4 ANALISIS DE LOS RECURSOS DE LA ORGANIZACIÓN .....	17
2.2.5 FORMULACIÓN DE ESTRATEGIAS .....	18
2.3 LOS SISTEMAS DE INFORMACIÓN .....	19
2.3.1 LOS SISTEMAS DE INFORMACIÓN EN LA CADENA DE VALOR .....	20
2.4 MODELO DE LOS PATRONES DE PROCESO DE NEGOCIOS .....	21
2.4.1 PATRONES DE PROCESO .....	21
2.4.2 MODELO PYME COMPETITIVA: APLICACIÓN DE LOS PATRONES DE PROCESO A LA PYME .....	26
2.5 REDISEÑO DE PROCESOS USANDO PATRONES DE PROCESOS Y DESARROLLO DEL SI ORIENTADO A LA ESTRATEGIA COMPETITIVA .....	28
<b>CAPÍTULO III: METODOLOGÍA DE SOLUCIÓN .....</b>	<b>29</b>
3.1 DESCRIPCIÓN DE LA METODOLOGÍA DE SOLUCIÓN .....	30
3.2 DETERMINACIÓN DEL ESTADO DE LA ORGANIZACIÓN, MEDIANTE EL DIAGNÓSTICO DE LA SITUACIÓN ACTUAL .....	30
3.2.1 DESCRIPCIÓN DE LA SITUACIÓN ACTUAL .....	31
3.2.2 DIAGNÓSTICO .....	31
3.3 ESTABLECIMIENTO DE LA VISIÓN, MISIÓN Y OBJETIVOS ESTRATÉGICOS .....	31
3.3.1 ANÁLISIS DE ENTORNO .....	32
3.3.2 ANÁLISIS DE LAS CINCO FUERZAS DE PORTER .....	32
3.3.3 ANÁLISIS FODA .....	32
3.4 DESARROLLO DE INDICADORES QUE APOYEN LA GESTIÓN .....	32
3.5 REDISEÑO DE PROCESOS CON EL MODELO DE LOS PATRONES DE PROCESO .....	33
3.6 DESARROLLO DEL DISEÑO LÓGICO DEL SISTEMA DE INFORMACIÓN INTEGRADO .....	33
3.6.1 DESARROLLO DEL DISEÑO LÓGICO GLOBAL DEL SI .....	33
3.6.2 DESARROLLO DEL DISEÑO LÓGICO DETALLADO DEL SI .....	34
3.7 ANÁLISIS MULTICRITERIO .....	35
<b>CAPÍTULO IV: DIAGNÓSTICO SITUACIÓN ACTUAL .....</b>	<b>36</b>
4.1 DESCRIPCIÓN DE LA SITUACIÓN ACTUAL .....	37
4.1.1 ADMINISTRACIÓN RELACIÓN CON EL CLIENTE .....	41
4.1.2 ADMINISTRACIÓN RELACIÓN CON EL PROVEEDOR .....	42
4.1.3 GESTIÓN DE INVENTARIO Y DISTRIBUCIÓN DE STOCK .....	42
4.1.4 VENTAS .....	43
4.1.5 MANTENCIÓN ESTADO .....	44

4.2 DIAGNÓSTICO .....	46
<b>CAPÍTULO V: DESARROLLO DEL PROPÓSITO E INDICADORES DE APOYO A LA GESTIÓN .....</b>	<b>49</b>
5.1 ANÁLISIS DEL ENTORNO .....	50
5.1.1 ANÁLISIS DEL ENTORNO CERCANO.....	50
5.1.2 ANÁLISIS DEL ENTORNO LEJANO.....	54
5.2 ANÁLISIS FODA .....	58
5.2.1 FORTALEZAS .....	59
5.2.2 OPORTUNIDADES .....	61
5.2.3 DEBILIDADES .....	62
5.2.4 AMENAZAS .....	63
5.3 ANÁLISIS DE LAS 5 FUERZAS DE PORTER .....	63
5.3.1 LAS AMENAZAS DE ENTRADA.....	64
5.3.2 El PODER DE LOS COMPRADORES.....	65
5.3.3 EL PODER DE LOS PROVEEDORES.....	66
5.3.4 LA AMENAZA DE PRODUCTOS SUSTITUTOS.....	67
5.3.5 GRADO DE RIVALIDAD.....	67
5.4 DEFINICIÓN Y ESTABLECIMIENTO DE LA VISIÓN, MISIÓN, OBJETIVOS .....	68
5.4.1 VISIÓN Y MISIÓN.....	68
5.4.2 DEFINICIÓN DE LOS OBJETIVOS.....	69
5.5 FORMALIZACIÓN DE INDICADORES DE CONTROL .....	72
5.5.1 OBJETIVO: Formalización de la Estrategia de Liderazgo en Costos .....	72
5.5.2 OBJETIVO: Rentabilidad de la empresa .....	74
5.5.3 OBJETIVO: Desarrollo Sustentable .....	76
5.5.4 OBJETIVO: Crecimiento Sostenido .....	78
5.5.5 OBJETIVO: La Calidad como FVC .....	79
5.5.6 OBJETIVO: Satisfacción del Cliente.....	81
5.5.7 OBJETIVO: Tecnologías de Información .....	82
<b>CAPÍTULO VI: REDISEÑO DE PROCESOS DE LA EMPRESA .....</b>	<b>84</b>
6.1 VARIABLES DEL REDISEÑO .....	85
6.1.1 ASIGNACIÓN DE RESPONSABILIDADES .....	85
6.1.2 MANTENCIÓN CONSOLIDADA DE ESTADO.....	86
6.1.3 ANTICIPACIÓN .....	87
6.1.4 INTEGRACIÓN DE PROCESOS CONEXOS .....	88
6.1.5 COORDINACIÓN.....	88
6.1.6 CAMBIO DE PRÁCTICAS DE TRABAJO .....	89
6.1.7 APOYO COMPUTACIONAL .....	89
6.2 REDISEÑO .....	90
6.2.1 ADMINISTRACIÓN RELACIÓN CON EL CLIENTE.....	92
6.2.2 ADMINISTRACIÓN DE RELACIÓN CON EL PROVEEDOR .....	97
6.2.3 GESTIÓN DE INVENTARIO Y DISTRIBUCIÓN DE STOCK .....	98
<b>CAPÍTULO VII: DISEÑO LÓGICO DEL SISTEMA DE INFORMACIÓN.....</b>	<b>102</b>
7.1 DISEÑO LÓGICO GLOBAL DEL SI .....	103
7.1.1 CONTEXTO GENERAL .....	103
7.1.2 LA FUNCIÓN GLOBAL ESPECÍFICA.....	103
7.1.3 ENTRADAS Y SALIDAS GLOBALES.....	104
7.1.4 FUNCIONES RELACIONADAS FUERA DE ÁMBITO .....	105
7.1.5 PROCESOS AFECTADOS POR LA FUNCIÓN .....	105
7.1.7 DISEÑO LÓGICO GLOBAL.....	106
7.1.8 DESCOMPOSICIÓN DE FUNCIONES GLOBALES .....	107

7.2 ALCANCES DEL DISEÑO LÓGICO DETALLADO.....	112
7.2.1 DEFINICIÓN DE FORMULARIOS.....	113
7.2.2 DISEÑOS DE CÓDIGOS.....	115
<b>CAPÍTULO VIII: SELECCIÓN DEL SOFTWARE.....</b>	<b>117</b>
8.1 ANÁLISIS DE PROPUESTAS.....	118
8.1.1 PRIMERA APROXIMACIÓN.....	118
8.1.2 SEGUNDA APROXIMACIÓN.....	120
8.1.3 RECOMENDACIÓN FINAL.....	122
<b>CAPÍTULO IX: CONCLUSIONES .....</b>	<b>124</b>
<b>REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS.....</b>	<b>128</b>
<b>ANEXOS .....</b>	<b>130</b>
ANEXO 1 SISTEMA DE INFORMACIÓN ACTUAL DE LA ORGANIZACIÓN.....	131
1.1 SISTEMA DE REGISTROS DE VENTA.....	131
ANEXO 2 METODOLOGÍA IDEF .....	135
ANEXO 3 DICCIÓNARIO DEL MODELO PARA LA PYME COMPETITIVA BASADO EN LA HERRAMIENTA IDEF0. ....	145

## ÍNDICE DE FIGURAS

FIGURA 1.1: ORGANIGRAMA.....	3
FIGURA 2.1: PROCESO DE PLANIFICACIÓN ESTRATÉGICA .....	11
FIGURA 2.2: FACTORES DEL ENTORNO CERCANO Y LEJANO .....	13
FIGURA 2.3: MODELO DE LAS 5 FUERZAS DE PORTER .....	15
FIGURA 2.4: EL ANÁLISIS FODA COMO MÉTODO PARA DESCRIBIR LA ORGANIZACIÓN .....	18
FIGURA 2.5: LOS SISTEMAS DE INFORMACIÓN EN EL CONTEXTO DE LA CADENA DE VALOR .....	21
FIGURA 2.6: MODELO GENERAL DE LOS PATRONES DE PROCESOS DE NEGOCIO.....	23
FIGURA 2.7: MACRO 1, DISTRIBUCIÓN Y VENTA DE STOCK NIVEL I.....	25
FIGURA 3.1: ETAPAS DE LA METODOLOGÍA DE SOLUCIÓN.....	30
FIGURA 4.1: PROCESO DE DISTRIBUCIÓN Y VENTA DE STOCK .....	39
FIGURA 4.2: DIAGRAMA A-0, DISTRIBUCIÓN Y VENTA DE STOCK .....	41
FIGURA 6.1: REDISEÑO DEL PROCESO DE DISTRIBUCIÓN Y VENTA DE STOCK .....	91
FIGURA 6.2: REDISEÑO DEL PROCESO DE ADMINISTRACIÓN RELACIÓN CON EL CLIENTE ....	92
FIGURA 6.3: SEGREGACIÓN DE ACTIVIDADES PARA EL PROCESO DE MARKETING Y ANÁLISIS DE MERCADO .....	94
FIGURA 6.4: SEGREGACIÓN DE ACTIVIDADES PARA EL PROCESO ANÁLISIS DE VENTA .....	95
FIGURA 6.5: SEGREGACIÓN DE ACTIVIDADES PARA EL PROCESO VENTA .....	96
FIGURA 6.6: REDISEÑO DEL PROCESO DE ADMINISTRACIÓN RELACIÓN CON EL PROVEEDOR .....	97
FIGURA 6.7: REDISEÑO DEL PROCESO GESTIÓN DE INVENTARIO Y DISTRIBUCIÓN DE STOCK .....	98
FIGURA 6.8: REDISEÑO DEL PROCESO DE GESTIÓN DE DISTRIBUCIÓN .....	99
FIGURA 6.9: REDISEÑO DEL PROCESO VENTAS .....	100
FIGURA 7.1: RELACIONES DE INFORMACIÓN EXISTENTES DENTRO DE LA ORGANIZACIÓN	106
FIGURA 7.2: NIVEL DE PARTICIÓN 1 PARA EL SI GLOBAL.....	108

FIGURA 7.3: PARTICIÓN DE LA FUNCIÓN VENTAS .....	109
FIGURA 7.4: PARTICIÓN DE LA FUNCIÓN GESTIÓN DE DISTRIBUCIÓN E INVENTARIO .....	110
FIGURA 7.5: PARTICIÓN DE LA FUNCIÓN ANÁLISIS DE VENTA.....	111
FIGURA 7.6: PARTICIPACIÓN DE LA FUNCIÓN INDICADORES ESTRATÉGICOS .....	112
FIGURA 8.1: LOGO SOFTWARE DE APLICACIÓN RECOMENDADO .....	123
FIGURA A.1: MENÚ PRINCIPAL SISTEMA DE VENTAS .....	131
FIGURA A.2: MENÚ INGRESO MERCADERÍAS.....	132
FIGURA A.3: MENÚ EGRESO DE MERCADERÍAS .....	133
FIGURA A.4: MENÚ OPCIONES .....	134
FIGURA A.5: EJEMPLO DE REPRESENTACIÓN DE UN DIAGRAMA IDEF0.....	139
FIGURA A.6: DIAGRAMA TOP-LEVEL .....	141
FIGURA A.7: SINTAXIS DE LOS DIAGRAMAS .....	143
FIGURA A.8: FEEDBACK DE RETROALIMENTACIÓN .....	143

## ÍNDICE DE GRÁFICOS

GRÁFICO 5.1: PARTICIPACIÓN DE MERCADO DE LA GRAN INDUSTRIA DEL RETAIL .....	52
GRÁFICO 5.2: EVOLUCIÓN MENSUAL DEL IMACEC DESDE FEBRERO DE 2008 HASTA FEBRERO DE 2009 .....	55
GRÁFICO 5.3: TASA DE DESOCUPACIÓN POR TRIMESTRES MÓVILES DESDE TRIMESTRE MARZO, ABRIL, MAYO DE 2008 HASTA EL MISMO TRIMESTRE DE 2009.....	56
GRÁFICO 5.4: ÍNDICE DE VENTAS REALES DEL COMERCIO AL POR MENOR DE LOS ÚLTIMOS 12 MESES .....	57

## ÍNDICE DE TABLAS

TABLA 1.1: VARIEDAD DE PRODUCTOS OFRECIDOS POR LA EMPRESA.....	3
TABLA 5.1: % DE DESOCUPACIÓN TRIMESTRE MÓVIL MARZO, ABRIL, MAYO DE 2009 PARA LAS CIUDADES CON SUCURSALES EMPRESA JULIO JIMÉNEZ CEA .....	57
TABLA 5.2: RESUMEN INDICADORES DE CONTROL POR OBJETIVO ESTRATÉGICO.....	83
TABLA 7.1: DEFINICIÓN DE DOCUMENTOS QUE UTILIZA EL SISTEMA .....	113
TABLA 7.2: ASIGNACIÓN DE CARACTERES PARA LOS VENDEDORES .....	115
TABLA 7.3: ASIGNACIÓN DE PRIMER DÍGITO SEGÚN SUCURSAL .....	115
TABLA 7.4: ASIGNACIÓN DE CARACTERES PARA LOS PRODUCTOS .....	116
TABLA 7.5: MODELO DE ASIGNACIÓN DE CÓDIGOS POR FAMILIA DE PRODUCTOS.....	116
TABLA 8.1: PRIMERA VALORACIÓN CUALITATIVA A LOS SOFTWARES.....	119
TABLA 8.2: CRITERIOS DE CALIDAD UTILIZADOS EN LA TABLA 8.1.....	120
TABLA 8.3: RESULTADO PARCIAL DEL ANÁLISIS FUNCIONAL DE LAS APLICACIONES .....	121
TABLA 8.4: RESULTADO FINAL DEL ANÁLISIS FUNCIONAL DE LAS APLICACIONES .....	121
TABLA 8.5: RESULTADO PARCIAL DEL ANÁLISIS TÉCNICO DE LAS APLICACIONES.....	122
TABLA 8.6: RESULTADO FINAL DEL ANÁLISIS TÉCNICO DE LAS APLICACIONES.....	122
TABLA 8.7: RESULTADO PARCIAL DE LA FASE FINAL DE LA RECOMENDACIÓN.....	122
TABLA 8.8: RESULTADO FINAL DE LA ÚLTIMA FASE DE LA RECOMMENDACIÓN .....	123