

RESUMEN

Esta investigación fue realizada con agricultores familiares usuarios del Centro de Gestión Empresarial Pelarco, pertenecientes a las comunas de Pelarco y San Rafael, VII Región, Chile, durante la temporada agrícola 1998/99.

La hipótesis central, plantea que las diferencias de ingresos de los pequeños productores usuarios del Centro de Gestión Pelarco pueden ser explicadas principalmente por medio de indicadores relacionados con diferencias en la dotación de factores productivos, elementos socioculturales y sicosociales de los agricultores.

Los datos utilizados en este estudio fueron obtenidos de encuestas realizadas a 43 agricultores familiares, entre fines de 1999 y comienzos del 2000 en la zona del estudio.

Entre los resultados, destaca la alta correlación entre los indicadores usados para presentar el nivel de ingreso de los productores agrícolas. El ingreso bruto total de los agricultores presentó un promedio de 11.944.442 pesos (807.3 UF). Las variables que más aportaron a la explicación de la diferencia del ingreso son el capital, la superficie (has equivalentes), la estructura productiva, la disponibilidad de mano de obra familiar, el nivel de capacitación, la conducta innovativa, la capacidad de gestión y la capacidad empresarial. Asimismo, se encontró un nivel de explicación (por análisis de regresión múltiple) de un R^2 de 0,45 entre la variable dependiente ingreso bruto y siete variables del conjunto de variables consideradas explicatorias en este trabajo.

ABSTRACT

This investigation was carried out together with user family farmers of the Centro de Gestión Empresarial Pelarco and belonging to Pelarco and San Rafael communities, 7th. Region, Talca, along agriculture season 1998/1999.

The main hypothesis poses that the difference in incomes of small user producers of Centro de Gestión Pelarco may be mostly explained by means of indicators connected to differences in the capacity of producing factors, social cultural and psychosocial elements of the farmers.

The background used for this study was obtained from quests performed on 43 family farmers from late 1999 to early 2000 on the study zone.

Among the results it is outstanding the high relationship among the indicators used to show the income level of agriculture producers. Total gross income of farmers pointed out an average of 11.944.442 pesos (807.3 UF). The variables that mostly contributed to the explanation on income difference are: the capital, the surface (equivalent hectares), the producing structure, family workhand availability, level of capacitation., innovation conduct, management capacity and enterprise capacity.

Likewise, a level of explanation was found (through multiple regression) of a R² of 0.45 between the depending variable "gross income" and seven variables out of the body of variables considered as explanatory in this work.