



UNIVERSIDAD DE TALCA
Facultad de Economía y Negocios
Escuela de Auditoría e Ingeniería en Control de Gestión

MEMORIA

PARA OPTAR AL TÍTULO DE INGENIERÍA EN CONTROL DE GESTIÓN

VIDA Y MUERTE DE LAS EMPRESAS EN LA PANDEMIA

Daniela Cubillo Jara y Sofía Palacios Alarcón

Paola Escalona Sepúlveda

Talca, Chile

Diciembre del 2022

CONSTANCIA

La Dirección del Sistema de Bibliotecas a través de su unidad de procesos técnicos certifica que el autor del siguiente trabajo de titulación ha firmado su autorización para la reproducción en forma total o parcial e ilimitada del mismo.



Talca, 2022

Índice de Contenido

Índice de Contenido	3
Índice de Tablas	7
Índice de Gráficos	9
Índice de Figuras.....	10
Resumen.....	11
Abstract.....	12
Introducción	13
CAPÍTULO I	14
1. Problema de Investigación.....	14
Planteamiento del Problema.....	14
Justificación.....	15
Delimitación	16
Preguntas de Investigación.....	16
Objetivos	16
Objetivo general	16
Objetivos específicos.....	16
Hipótesis de Investigación	16
CAPÍTULO II.....	17

2. Marco Metodológico	17
CAPÍTULO III.....	18
3. Marco Referencial	18
Marco Teórico	18
Pandemia	18
Empresas.....	22
Marco Legal	26
CAPÍTULO IX.....	28
4. Recolección de Datos	28
Empresas	29
Clasificadas según su Tamaño.....	29
Clasificado según sus Ventas	32
Inicio de Actividades.....	34
Inicio de Actividades por Rubro.....	35
Inicio de Actividades por Género.....	37
Inicio de Actividades por Región	38
Término de Giro	39
Términos de Giro por Rubro	40
Término de Giro por Género	42
Término de Giro por Región.	43

Registro de Empresas y Sociedades (RES)	44
Superintendencia de Insolvencia y Re-Emprendimiento (SUPERIR)	46
Indicadores Económicos	48
PIB Real.....	48
IPC	49
CAPÍTULO X.....	50
5. Análisis de Datos	50
Test de Diferencias de Medias Relacionadas	54
Planteamiento de Hipótesis Nula y Alternativa.....	55
Nivel de Significancia	55
Determinar la Zona de Aceptación y Rechazo de la Hipótesis Nula (H_0).....	55
Datos	55
Resultados.....	57
Análisis de Resultados.....	58
PIB.....	59
PIB Relacionado con el Inicio de Actividades	61
PIB Relacionado con el Término de Giro	62
IPC.....	63
IPC Relacionado con el Inicio de Actividades	64
IPC Relacionado con el Término de Giro	65

CAPÍTULO XI.....	66
6. Resultados.....	66
7. Conclusiones.....	72
Referencias.....	74

Índice de Tablas

Tabla 1	24
Tabla 2	27
Tabla 3	29
Tabla 4	32
Tabla 5	35
Tabla 6	36
Tabla 7	37
Tabla 8	38
Tabla 9	40
Tabla 10	41
Tabla 11	42
Tabla 12	43
Tabla 13	44
Tabla 14	46
Tabla 15	47
Tabla 16	50
Tabla 17	51
Tabla 18	56
Tabla 19	56
Tabla 20	59
Tabla 21	63
Tabla 22	66

Tabla 23	69
----------------	----

Índice de Gráficos

Gráfico 1	30
Gráfico 2	31
Gráfico 3	33
Gráfico 4	34
Gráfico 5	39
Gráfico 6	45
Gráfico 7	48
Gráfico 8	49
Gráfico 9	52
Gráfico 10	60
Gráfico 11	61
Gráfico 12	62
Gráfico 13	64
Gráfico 14	65
Gráfico 15	67
Gráfico 16	70
Gráfico 17	71

Índice de Figuras

Figura 1	19
Figura 2	20
Figura 3	21
Figura 4	21
Figura 5	22
Figura 6	57
Figura 7	57

Resumen

El propósito de esta investigación es analizar la creación y disolución de empresas en Chile durante los años 2005 al 2021, con un enfoque comparativo de la pandemia del COVID-19. Junto a esto también se estudiará la relación de las empresas con las variables del entorno económico para comprender la dinámica empresarial bajo condiciones fortuitas como lo es una pandemia.

Se adopta un enfoque metodológico mixto, con un diseño no experimental del tipo longitudinal de tendencia, descriptivo y correlacional. El análisis de datos se realizó mediante Microsoft Excel para la reducción de datos, comparación de medias, porcentajes, además de ejecutar pruebas T student y análisis de correlación.

Los resultados demuestran que se realizaron más términos de giro durante la pandemia pero que la media de inicio de actividades sigue siendo mayor que la de términos de giro. Además, nos revela que las tasas de creación y disolución son más dinámicas en las microempresas y más estáticas en las grandes empresas.

Palabras claves: Creación, Disolución, COVID-19, Pandemia, Inicio de Actividades, Término de Giro, Empresas

Abstract

The main purpose of this investigation is to analyze the foundation and dissolution of businesses and corporations during the years 2005 to 2021 with a corporative emphasis on the impact that covid-19 pandemic had in Chile. In addition, this paper will study the relation that businesses have with different external economic factors (economic environment) such as the pandemic to comprehend the dynamics in which the economy moves.

Mixed methods research will be the approach taken, using a non-experimental longitudinal, descriptive and correlational design. The data analysis was done using Microsoft Excel to compare mean, calculate percentage, data reduction. In addition, to perform correlation analysis and T student tests.

The results showed that more termination of business activity was effective during the pandemic but the average of start of business activities kept being higher than termination of business. Furthermore, the data revealed that creation rate and the dissolution are more dynamic in small business and more static in bigger companies.

Keywords: Creation, Dissolution, COVID-19, Pandemic, Business Start Up Statement, End of Business Activity, Business.

Introducción

Actualmente, la pandemia del COVID-19 ha pasado a un segundo plano, ya que existe una menor cantidad de muertes provocadas por el virus gracias a que se tomaron las medidas necesarias para sobrellevar este inconveniente. En primer lugar, las medidas sanitarias dictaminadas en los gobiernos de cada país ayudaron a disminuir la propagación de este agente patógeno. En segundo lugar, las vacunas creadas ayudaron a disminuir los efectos del coronavirus y las muertes por coronavirus. “El director general de la Organización Mundial de la Salud (OMS), Tedros Adhanom Ghebreyesus, dijo a los periodistas en una conferencia de prensa que el fin de la pandemia está a la vista” (RUNWAL PRIYANKA, 2022)

Esta investigación pretende analizar como las empresas conllevaron la pandemia del COVID-19. Por lo tanto, se estudiarán las variaciones obtenidas por efecto de la pandemia y como estas cambiaron, comparándolas con los años anteriores a este suceso inesperado. A través, del inicio de actividades, término de giro y las correlaciones de estas con los indicadores económicos, como el producto interno bruto y el índice de precio al consumidor se generarán las respectivas conclusiones y resultados de los datos investigados

En el primer capítulo de esta investigación, se puede encontrar el problema de la investigación en conjunto con su justificación, objetivos, delimitación, preguntas y los objetivos junto con la hipótesis que tendrá el análisis. En el segundo capítulo se encuentra la metodología de investigación a realizar. En el tercer capítulo se plantea el marco referencial que se divide en dos partes, el marco teórico y marco legal. En el cuarto capítulo se realiza la recolección de datos. En el quinto capítulo se realiza el análisis de los datos obtenidos. Y en el sexto capítulo se encuentran los resultados y conclusiones de esta investigación.

CAPÍTULO I

1. Problema de Investigación

Planteamiento del Problema

Con la llegada de la pandemia COVID-19 hubo una gran cantidad de empresas que tuvo que cerrar debido a la implementación de una serie de medidas sanitarias para evitar la propagación del virus. Algunas de las medidas más visibles fueron, en primer lugar, el confinamiento total en algunas regiones donde se mantuvo operativo solo los servicios esenciales, entre ellos; farmacias, supermercados, hospitales, entre otros, también se restringieron las salidas a las personas a través de permisos temporales. En segundo lugar, los centros comerciales no podían ejercer sus labores con normalidad, ya que en un comienzo se prohibió la venta de artículos no esenciales por lo que muchas empresas se vieron forzadas a cerrar sus tiendas físicas por un tiempo, pero poco a poco se regresó a la normalidad con restricciones como el uso obligatorio de mascarillas, la distancia social, la limitación de aforo, entre otros.

Según los datos del INE (2020) la cantidad de desocupados del 2020 aumentó un 34,5% en comparación con el año 2019. Esto significó que muchas personas se reinventaran para poder vivir, esto se aprecia en las cifras del registro de empresas y sociedades del Ministerio de Economía (2022) en el cual se indica que el aumento en la creación de empresas en el año 2020 y 2021 fue del 14% y 25 % respectivamente, estas han sido las cifras más altas desde que se tiene registro, es decir a contar del año 2013.

Finalmente, dadas las circunstancias analizaremos la continuidad de las empresas desde la pandemia COVID-19 y como los indicadores económicos se vieron afectados por estas variables producidas por situaciones inesperadas.

Justificación

Se decidió realizar la investigación de esta problemática ya que se encuentra en un contexto actual, tal como lo menciona (SAP Concur Chile, 2022) “...la crisis generada por la pandemia de COVID-19, que no solo llevó a la quiebra a muchas organizaciones, sino que, además, dejó tambaleando a otras tantas sin importar su tamaño y trayectoria.”.

Desde el año 2020 la población en todo su conjunto se vio afectada producto de la pandemia, este hecho genero tal impacto que llamo al interés colectivo, sacando a vitrina el trabajo analítico e investigativo, por ello en señal de aporte y con el afán de colaboración social se realiza el estudio respecto al tema de investigación. Mediante el desarrollo de este, se busca recopilar y auditar antecedentes que entreguen un mayor conocimiento de como afectó el COVID-19 a la actividad económica, puntualizando en las empresas y de cómo estas lograron superar la profunda crisis.

Dado el caso, esta minería y análisis de datos ayudará a comprender como se comportaron las empresas en un contexto irregular a los parámetros establecidos en un mercado en condiciones estables y/o normales.

Esta investigación pretende sumar a los distintos estudios que se han hecho respecto al escenario pandémico vivido en estos últimos años. La relevancia social, se mantendrá en el aporte y crecimiento analítico de una situación que afectó con el entorpecimiento de la cadena de suministros afectando directamente a la población mundial, sin discriminación de origen, sexo, dinero, entre otros. Finalmente, el análisis y recolección de datos, servirá para tener mejores respuestas y así la aplicación de prácticas para hacer frente de mejor manera a situaciones catastróficas que se puedan presentar en un indeterminado plazo de tiempo.

Delimitación

La delimitación utilizada en esta investigación son todas las empresas de Chile que estén inscritas de manera legal, es decir que se encuentre formalizada y en los registros tributarios del Servicio de Impuestos Internos y el Ministerio de Economía. Asimismo, se realizará el estudio bajo los años 2005-2021.

Preguntas de Investigación

- ¿Existe un aumento o disminución en la cantidad de empresas en pandemia?
- ¿Las empresas generan un impacto positivo en la economía nacional?
- ¿Cómo se relaciona los indicadores económicos con las empresas?

Objetivos

Objetivo general

- Analizar la creación y disolución de las empresas y su relación con la realidad económica del país durante la pandemia.

Objetivos específicos

- Identificar las variaciones del inicio de actividades de las empresas
- Identificar las variaciones del término de actividades de las empresas
- Relacionar las variables de las empresas con los indicadores económicos

Hipótesis de Investigación

El motivo de esta investigación es analizar el comportamiento de las empresas durante y previo a la pandemia. Teniendo en cuenta lo anterior, la hipótesis de esta investigación es:

“Hubo más términos de giro durante la pandemia”

CAPÍTULO II

2. Marco Metodológico

En esta investigación se adopta un enfoque metodológico mixto, con un diseño no experimental y longitudinal de tendencia ya que tiene como objetivo conocer los cambios que han tenido las tasas de creación y disolución de las empresas en un determinado tiempo, en este caso se hará un contraste para observar las variables en condiciones normales y bajo condiciones fortuitas como lo es la pandemia del COVID-19. En consecuencia, se determinará si hay mayores variaciones que puedan influir en aspectos relevantes de esta investigación.

También es descriptiva ya que se analizarán los rasgos de las variables de las empresas. Igualmente, se llevará a cabo un estudio correlacional para relacionar las variables con los indicadores económicos.

Este estudio se enfocará en: primero en el registro de empresas donde se profundiza sobre la clasificación de empresas según su tamaño y sus ventas. Luego el inicio de actividades, dentro de esta se analiza el género, rubro y región. Continuamos con el término de giro, donde se revisarán las mismas cualidades ya mencionadas anteriormente. y también se realizará una comparación con el registro de empresas y sociedades con el registro de procedimientos del SUPERIR el cual nos da un enfoque más actualizado. Y finalmente se examinarán los indicadores económicos como el IPC y el PIB para determinar la relación con las variables y su comportamiento en el entorno económico en un determinado tiempo.

CAPÍTULO III

3. Marco Referencial

Marco Teórico

Pandemia

A finales del año 2019 se desarrolló una pandemia a nivel internacional, la Real Academia Española (RAE, 2021) define pandemia como una “enfermedad epidémica que se extiende a muchos países o que ataca a casi todos los individuos de una localidad o región”. El motivo de esta pandemia fue una enfermedad respiratoria infecciosa causada por el virus SARS-CoV-2 (síndrome respiratorio agudo grave coronavirus 2), mejor conocido como COVID-19. Este virus se puede propagar en partículas líquidas al toser, estornudar, hablar, cantar o inclusive al respirar, factores que fomentaron la propagación rápida y repentina del mismo (Medline Plus, 2019). El primer contagiado de COVID-19 tuvo origen en la ciudad de Wuhan, China, de la cual en un principio no era una enfermedad conocida, por lo que la información de sus respectivos síntomas, métodos de propagación y cura no se encontraban al alcance en esa fecha trayendo consecuencias como la desinformación y teorías conspirativas acerca de la enfermedad y sus secuelas.

Así es como el COVID-19 tuvo una repercusión a nivel mundial, en el cual se realizó un decreto de alerta sanitaria que comenzó a regir el 8 de febrero del 2020. Luego, en marzo llegó a Chile el primer contagiado de este virus que se registró en el hospital de Talca el 3 de marzo del mismo año en el cual, generando el desconcierto en la población por la incertidumbre acerca de una cura para este virus. Además, en Chile se comenzaron a realizar una serie de protocolos para evitar la propagación del COVID-19 como, por ejemplo: se suspenden las clases en todos los establecimientos estudiantiles, se decreta cuarentena, toques de queda, restricciones a la movilidad

y el uso de mascarillas obligatorio en todo momento. Es así como finalmente, para obtener un mejor control en el país, el gobierno creó el plan paso a paso el cual consistió en cinco pasos.

El primer paso es la cuarentena, donde a la población se le restringió la movilidad y se deben pedir permisos que son limitados para realizar las actividades que deseen. El segundo paso es la transición se retomaron las actividades durante la semana de lunes a viernes, fines de semana se mantuvieron en cuarentena. El tercer paso es la preparación, no se restringió la movilidad, se permitieron reuniones entre personas, actividades recreativas y deportivas. El paso cuatro y cinco es la apertura inicial y apertura avanzada, se realizaron actividades normales prepandémicas. Asimismo, se realizó la apertura de restaurantes, cines y teatros.

Figura 1

Plan paso a paso



Fuente Adaptado de *Plan paso a paso*, por Ministerio de Salud, 2020, <https://www.minsal.cl/wp-content/uploads/2020/07/ConocePlanPasoPaso.pdf>

En consecuencia, del COVID-19 y el plan paso a paso, las empresas se vieron directamente perjudicadas, ya que muchas de ellas no lograron funcionar de manera normal. Las empresas debieron adoptar una serie de medidas para poder afrontar la pandemia ya que esto no solo

significó un riesgo a la salud de las personas, sino que implicó “...diversos riesgos estratégicos y operacionales, como el retraso o la interrupción del suministro de materias primas; los cambios en la demanda de los clientes; el incremento de los costes; las reducciones logísticas que provocan retrasos en entregas; los problemas de protección de la salud y la seguridad de los empleados; la insuficiencia de mano de obra; o las dificultades relacionadas con el comercio de importación y exportación.” (Deloitte, 2020)

Luego, en el cambio de presidente en Chile, se cambiaron las medidas preventivas del plan paso a paso, en el cual, se consideran solo tres fases que serán analizadas a grandes rasgos- La fase alto impacto sanitario consiste en la reducción de aforos y uso de mascarillas. Por otro lado, la fase de medio impacto sanitario consiste en el uso de mascarillas obligatorio en espacios donde no se puedan mantener a menos de un metro de distancia entre personas y aumento de aforos. Finalmente, la fase de bajo impacto sanitario considera el uso de mascarillas en espacio público y sin restricción de aforos en lugares cerrados.

Figura 2

Fase alto impacto sanitario



Fuente. Adaptado de *Nuevo plan paso a paso*, por salud responde 2022, salud responde (<https://saludresponde.minsal.cl/nuevo-plan-paso-a-paso/>)

Figura 3

Fase medio impacto sanitario



Fuente. Adaptado de *Nuevo plan paso a paso*, por salud responde 2022, salud responde (<https://saludresponde.minsal.cl/nuevo-plan-paso-a-paso/>)

Figura 4

Fase bajo impacto sanitario



Fuente. Adaptado de *Nuevo plan paso a paso*, por salud responde 2022, salud responde (<https://saludresponde.minsal.cl/nuevo-plan-paso-a-paso/>)

Empresas

Para constituir una empresa se debe considerar si formarla como persona natural o jurídica, el SII (2022) afirma que las personas naturales son “todos los individuos de la especie humana, cualquiera que sea su edad, sexo, estirpe o condición y están divididos en chilenos y extranjeros”, mientras que la persona jurídica es “una persona ficticia, capaz de ejercer derechos y contraer obligaciones civiles, así como de ser representada judicial y extrajudicialmente”.

Las principales diferencias radican en la siguiente figura:

Figura 5

Principales diferencias entre persona natural y jurídica

PERSONA NATURAL	PERSONA JURÍDICA
En este caso la persona ejerce todos los derechos y obligaciones de la empresa a su nombre.	La empresa asume todos los derechos y obligaciones de la misma.
Es responsable personalmente de las deudas y obligaciones de la empresa.	Las deudas u obligaciones se limitan a los bienes de la empresa.
Funciona con el mismo RUT de la persona natural.	La empresa tiene su propio RUT.
Formada por una persona	Puede ser formada por una o más personas, tanto naturales como jurídicas.
No requieren demostrar un capital para emprender su actividad.	Requieren de un capital, en dinero o bienes, para su constitución.
Puede funcionar como Empresa Individual o Microempresa Familiar.	Puede funcionar como Sociedades Anónimas, Sociedades de Responsabilidad Limitada, Sociedad Colectiva, Sociedad Comanditaria o Empresa Individual de Responsabilidad Limitada (EIRL) entre otras.

Fuente Adaptado de *¿Cuál es la diferencia entre persona Natural o Jurídica?*, por SII, 2020, SII (https://www.sii.cl/mipyme/emprendedor/documentos/fac_Datos_Comenzar_2.htm).

En Chile, existen dos formas de constituir una empresa. La primera, es bajo el Régimen Tradicional, este se realiza por medio de una escritura pública en la Notaría que se debe inscribir en el Registro de Comercio y publicar en el Diario Oficial. Se debe considerar que este trámite es largo, completo y costoso.

Y el segundo, es bajo el Régimen Simplificado, en este se debe ingresar a la plataforma Tu Empresa en un Día y te “permite constituir una empresa en un día, de manera sencilla y sin costo” (Chile Atiende, 2022). Con esta modalidad sólo se debe entrar al sitio web de Tu Empresa en un Día, crear una cuenta o iniciar sesión con Clave Única, ir a “constituir”, seleccionar el tipo de sociedad o empresa, llenar un formulario y firmar a través de la Firma Electrónica Avanzada (en adelante, FEA) o en un notario si no cuenta con FEA.

Según el Registro de Empresas y Sociedades (2013), la Ley 20.659 creó el registro electrónico para instaurar un régimen simplificado que coexista con el régimen tradicional y que inclusive permita a las empresas migrar de un sistema a otro.

En el sitio web del SII se encuentra la información que nos permite tener una mayor claridad sobre la respectiva investigación. Algunos de los datos más relevantes son: la clasificación de las empresas y el número de contribuyentes que realizan inicio de actividades y términos de giro.

El SII clasifica a las empresas por sus ingresos anuales, tal como lo señala la Ley N°20.416. Por lo tanto, una empresa puede ser catalogada como microempresa, pequeña empresa, mediana empresa o gran empresa dependiendo de sus ingresos declarados (SII, 2014).

Tabla 1*Clasificación de empresas*

Tipo de Empresas	Ingresos Anuales en UF		Clasificación General
	Desde	Hasta	
Microempresas	-	2.400	
Pequeña Empresa	2.400	25.000	Empresa de Menor Tamaño (EMT)
Mediana Empresa	25.000	10.000	
Gran Empresa	100.000	100.000	Gran Empresa

Fuente. Elaboración propia. Adaptado de SII (2020)

El inicio de actividades según el SII (2022) es para los contribuyentes que realizan cualquier tipo de actividad que cause o pueda causar rentas e impuestos. Este trámite se debe realizar durante los primeros dos meses que se comienza a realizar la actividad y se puede realizar de manera presencial u online a través del sitio web, sii.cl.

Para el término de giro el SII (2020) señala que lo deben realizar todos los contribuyentes que cesen sus actividades, por lo que no están afectos a impuestos. El aviso de término de giro se debe realizar dentro de los dos meses siguientes al término de actividades y se realiza exclusivamente por internet. Recordar que es una obligación establecida en el Art. 69 del Código Tributario.

También tenemos la Ley 20.720 de Insolvencia y Re emprendimiento o mejor conocida como Ley de Quiebras la cual indica que “toda persona o empresa deudora puede declararse en quiebra si su endeudamiento sobre pasa ampliamente su capacidad de pago. Para esto el deudor debe elegir si renegocia la deuda o liquida sus bienes.” (bufetes.cl, 2018).

Uno de los indicadores económicos que se debe considerar en este trabajo es el Producto Interno Bruto (en adelante, PIB) es la “producción de bienes y servicios finales de un país a lo largo de un lapso determinado, expresada en valores monetarios” (RAE, 2022). Dentro de este tenemos el PIB nominal y real, el primero nos da el valor a precios de mercado, es decir, incluye factores que alteran los precios como la inflación, mientras que el segundo nos da el valor de la producción a precios constantes por lo que elimina cualquier influencia que pueda provocar una variación en los precios. (economistas, 2019)

También tenemos el Índice de Precio al Consumidor (en adelante, IPC) el cual “es un indicador económico elaborado y publicado por el INE, que mide mes a mes la variación conjunta de los precios de una canasta de bienes y servicios representativa del consumo de los hogares del país” (INE, 2022).

A través del análisis de estos datos se espera encontrar lo que Benavente (2008) afirma, es decir que “aquellos sectores que presentan mayores economías de escala tienden a poseer una menor tasa de entrada”.

Sin embargo, se debe mencionar que no existe mucha investigación sobre la dinámica empresarial en Chile. Uno de los pioneros en el área fue Gustavo Crespi con su libro *Pyme en Chile: Nace, Crece y... Muere. Análisis de su desarrollo en los últimos siete años*. Según Crespi (2003) este estudio es fundamental para desarrollar investigaciones en base a información de registros tributarios chilenos, estos facilitan la toma de decisiones respecto a la dinámica empresarial y sus políticas para el fomento de la inversión y financiamiento de las empresas.

Marco Legal

Dentro de las principales leyes, normas o reglamentos referentes a esta investigación se consideran pertinentes los siguientes documentos:

- Decreto Ley 824 de 1974 “Ley Sobre Impuesto a la Renta”
- Ley 20.899 del 2016 “Simplificación Tributaria”
- Ley 21.210 del 2020 “Modernización Tributaria”
- Circular 62 del 2020, el SII “Instruye sobre los Regímenes Tributarios”
- Resolución Exenta N°82 del 2020, el SII “Instruye procedimientos para incorporarse a los regímenes tributarios”

Además, para tener más claridad sobre estos documentos, se mencionarán los hitos relevantes que fundamentan nuestro estudio a continuación:

En el año 2016 se realizaron cambios a la Reforma Tributaria de la Ley 20.780 del 2014 y su simplificación según la Ley 20.899 del 2016, facultó al SII para realizar términos de giro a contribuyentes que cumplen ciertos requisitos. (SII, 2014)

Luego, durante los años 2018 y 2019 se produjeron cambios en la reforma tributaria que provocaron cambios importantes tanto en los regímenes tributarios como en otros aspectos del sistema tributario

Finalmente, en el 2020 entra en vigor la Ley 21.210 que moderniza la legislación tributaria. Entre algunos de los cambios se destacan la digitalización de documentos tributarios, la recaudación progresiva, el impuesto a los súper ricos, las donaciones sin impuestos, el impuesto verde, los impuestos digitales, entre otros.

Sin embargo, también se señala un nuevo cambio a los regímenes tributarios que nos deja un total de 5 regímenes tributarios, de los cuales dos se mantienen del régimen anterior, el de renta presunta y el de contribuyentes no sujetos al artículo 14 de la LIR. Los regímenes actualizados se pueden observar en la Tabla 2 Además, el SII en el 2020 emitió la Resolución Exenta N°82 para aclarar el procedimiento a seguir que debían realizar los contribuyentes para elegir su nuevo régimen tributario.

Tabla 2

Regímenes tributarios 2020

Nuevos Regímenes Tributarios 2020	
Régimen General (Semi Integrado)	Art. 14 letra A
Pro Pyme General	Art. 14 letra D N°3
Pro Pyme Transparente	Art. 14 letra D N°8
Renta Presunta	Art. 34
Contribuyentes no sujetos al Art. 14 de la LIR	

Fuente. Elaboración propia con base en información del SII.

CAPÍTULO IX

4. Recolección de Datos

La elaboración de la investigación se basa en dos fuentes principales, la primera es la página del Servicio de Impuestos (SII de ahora en adelante). En la primera se extrajo la información para los años 2005 al 2020. Y en la segunda se encuentra información desde el año 2013 hasta la actualidad.

En la página del SII (2020) se encuentra información estadística sobre el número de empresas registradas desde el 2005 hasta el 2020 y la cantidad de contribuyentes que realizan inscripción de actividades y términos de giro por año.

La segunda fuente es la página del Ministerio de Economía, Fomento y Turismo (2022). De esta página se obtuvo información más actualizada que la del SII ya que posee registros desde el año 2013 al 2022 para el Registro de Empresas y Sociedades, y desde el 2019 al 2022 para el registro de Procedimientos Concursales. Con la entrada en vigor de la Ley 20.720, el SUPERIR posee una base de información y estadísticas sobre las personas naturales y jurídicas que negociaron y/o liquidaron sus obligaciones. Para esto se existen cuatro procedimientos concursales:

- Procedimiento Concursal de Renegociación de la Persona Deudora
- Procedimiento Concursal de Liquidación de Bienes de la Persona Deudora
- Procedimiento Concursal de Reorganización de la Empresa Deudora
- Procedimiento Concursal de Liquidación de Activos de la Empresa Deudora

Además, para poder saber las variaciones entre los años 2019 y 2020 en la cantidad de empresas según su tamaño y ventas, se debió tomar otros estudios del SII ya que el registro de inicio de actividades no señala el tamaño de las empresas al momento de presentar esta declaración.

Empresas

Clasificadas según su Tamaño

Para la realización de la Tabla 3, se obtuvieron los datos desde la página del SII. En este caso se puede observar el número de empresas según su tamaño en los años 2019 y 2020. Así mismo, se aprecia que en el año 2020 la cantidad de empresas grandes, medianas y micro aumentó levemente. Mientras que el número de empresas pequeñas y empresas que no registraron ventas disminuyó en un 1% y 19% respectivamente.

Tabla 3

Número de empresas según su tamaño

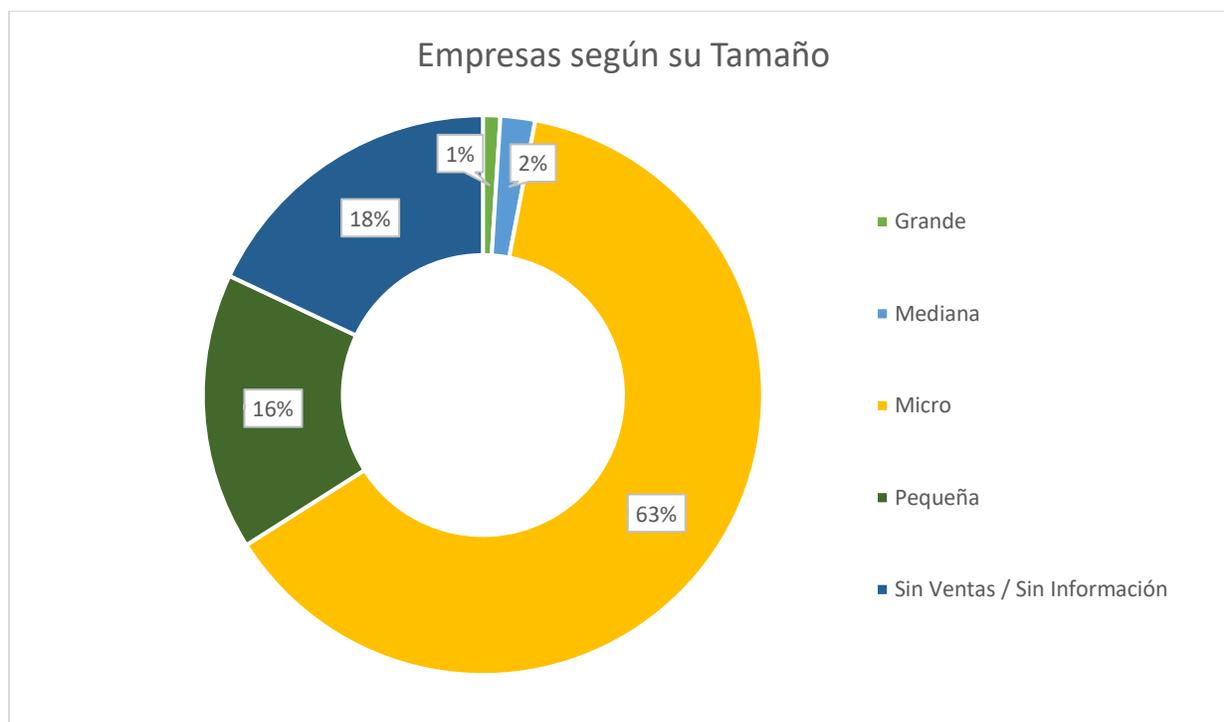
	2019	2020	Variación (%)	Total General
Grande	14.811	15.017	1,39%	200.075
Mediana	29.383	30.640	4,28%	399.003
Micro	763.584	788.233	3,23%	10.437.910
Pequeña	207.159	206.024	-0,55%	2.693.098
Sin Ventas/Sin Información	294.976	240.023	-18,63%	2.956.072
Total	1.309.913	1.279.937	-2,29%	16.686.158

Fuente. Elaboración propia con base en información del SII. *Nota.* El total general abarca desde el 2005 hasta el 2020.

En el Gráfico 1 se puede visualizar mejor la distribución de las empresas según su tamaño. La información anterior nos señala que las microempresas abarcan el 63% del total de las empresas, seguido por las pequeñas empresas y las empresas sin ventas u información que representan el 16% y 18% respectivamente. Y finalmente las empresas grandes y medianas representan el 3% del total de las empresas.

Gráfico 1

Gráfico histórico con número de empresas según su tamaño

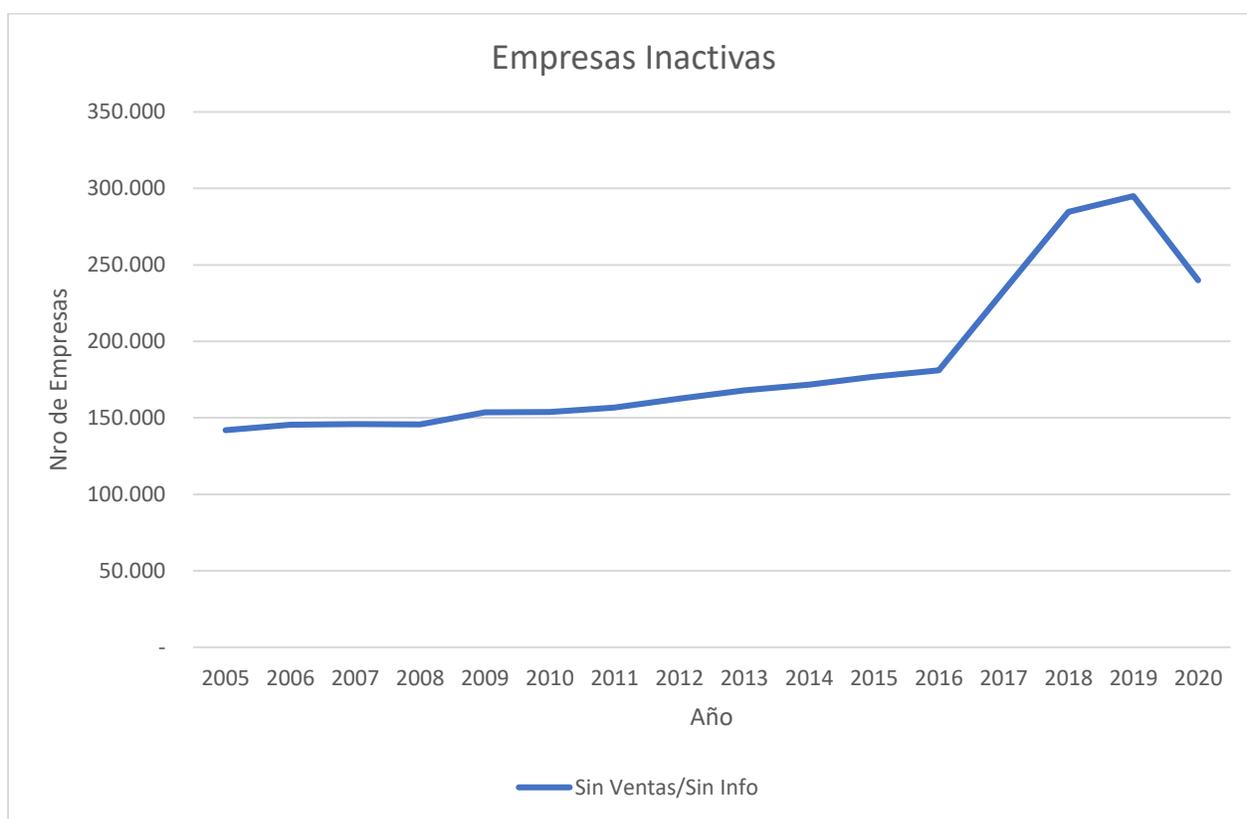


Fuente. Elaboración propia con base en información del SII. *Nota.* Los datos representados en porcentajes pertenecen al total general de empresas desde del 2005 hasta el 2020.

Tal como lo vemos en el Gráfico 1, el total de empresas inactivas representa el 18% del total de empresas registradas. En el Gráfico 2 se puede observar que la cantidad de empresas que se declaran inactivas tuvo un aumento exponencial desde el 2016 hasta el 2019, donde finalmente en el 2020 disminuyó un 19%.

Gráfico 2

Gráfico con número de empresas sin ventas o información desde el 2005 al 2020



Fuente. Elaboración propia con base en información del SII.

Clasificado según sus Ventas

En relación con la clasificación de empresas según sus ventas, en la Tabla 4 se detallan los datos obtenidos de los años 2019 y 2020. Las medianas y pequeñas empresas aumentaron sus ventas en el año 2020, mientras que, las grandes y microempresas disminuyeron sus ventas, especialmente las grandes empresas ya que sus ventas disminuyeron un 10%.

Tabla 4

Ventas en UF de empresas según tamaño año comercial 2019 – 2020

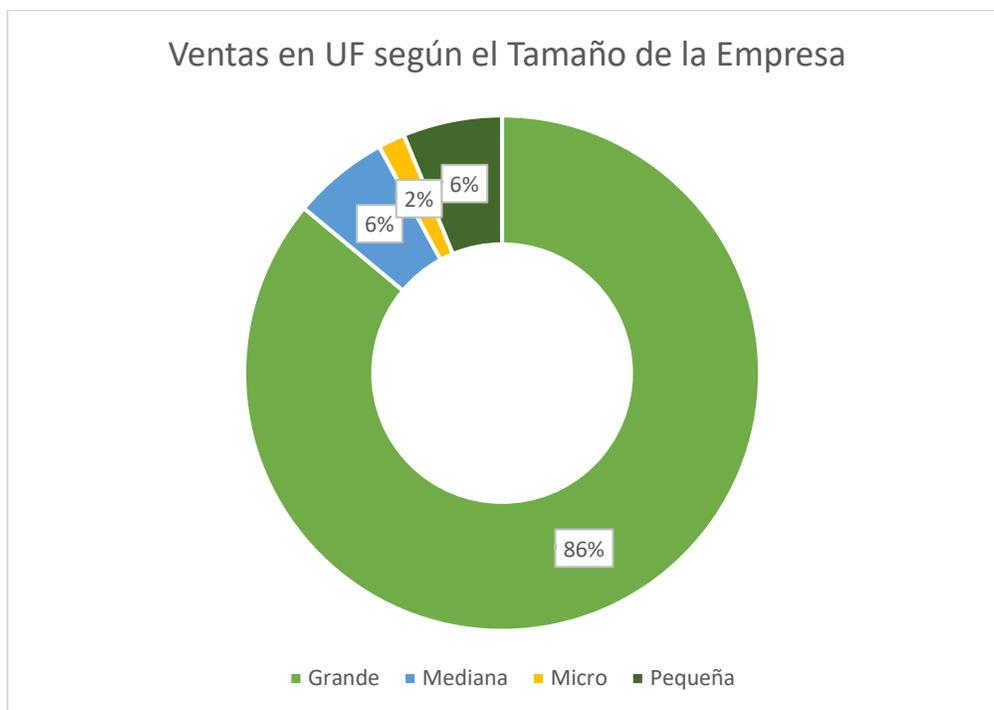
Empresa	2019	2020	Variación (%)
Grande	23.173.246.147	20.836.776.507	-10,1%
Mediana	1.399.175.991	1.462.723.109	4,5%
Micro	418.978.193	407.740.847	-2,7%
Pequeña	1.500.135.324	1.505.991.956	0,4%
Total	26.491.535.654	24.213.232.419	-8,6%

Fuente. Elaboración propia con base en información del SII.

Al observar el Gráfico 3, se puede ver con claridad que las grandes empresas son las que tienen los mayores porcentajes de ventas en UF, seguido por las pequeñas y medianas empresas.

Gráfico 3

Gráfico con proporcionalidad de empresas según tamaño y ventas en UF



Fuente. Elaboración propia con base en información del SII.

Tal como se señaló anteriormente, la mayor proporción de las ventas provienen de las grandes empresas, esta representa el 86% del total de las ventas en UF.

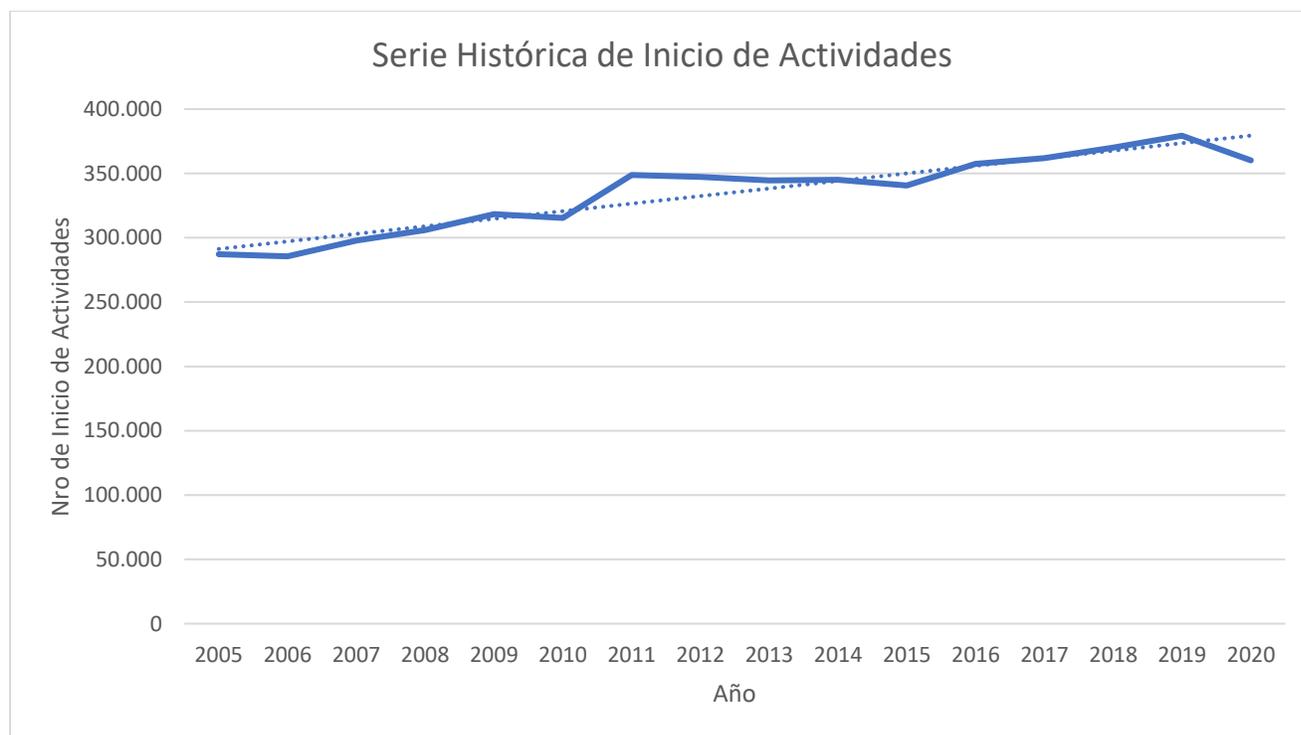
También se debe recordar que la cantidad de empresas que se declararon sin ventas en el año 2020 disminuyó un 19% en comparación con el año anterior.

Inicio de Actividades

En el Gráfico 4 se encuentran las inscripciones de actividades desde el año 2005 al 2020 obtenidas en la página del SII. A primera vista se puede apreciar una tendencia alcista ya que, si bien posee cambios negativos, estos no son significativos. Además, se puede observar que en el año 2019 se registró la cifra más alta por un total de 379.345 inscripciones durante el año.

Gráfico 4

Gráfico histórico de inscripciones de actividades



Fuente. Elaboración Propia. Adaptado de SII (2021)

Tal como se aprecia en el gráfico, existe una línea de tendencia lineal positiva debido al aumento constante en la cantidad de inscripciones de actividades por año a lo largo del tiempo.

Según los datos del SII (2020), la variación en el número de contribuyentes que realizaron inicio de actividades en el año 2020 en comparación al del año 2019 fue menos radical de lo que se esperaba ya que sólo disminuyó un 5%.

Tabla 5

Número de contribuyentes con primera inscripción de actividades

	2019	2020
Inscripción de Actividades	379.345	360.099

Fuente. Elaboración propia. Adaptado de SII (2020)

Inicio de Actividades por Rubro

En la Tabla 6 se encuentran las inscripciones de actividades por rubro, esta posee los datos del año 2019 y 2020 con sus respectivas variaciones. Algunas de las variaciones más relevantes en el inicio de actividades fueron:

- Aumento del 360% en el rubro de Actividades de Organizaciones y Órganos Extraterritoriales.
- Aumento del 206% en el rubro de Administración Pública y Defensa; Planes de Seguridad Social de Afiliación Obligatoria.
- Disminución del 84% en el rubro de Actividades de los Hogares como Empleadores; Actividades No Diferenciadas de los Hogares.
- Disminución del 44% en el rubro de Enseñanza.

Tabla 6*Inscripción de actividades por rubro*

Rubro	2019	2020	Total	Variación
Actividades de Organizaciones y Órganos Extraterritoriales	5	23	28	360%
Administración Pública y Defensa; Planes de Seguridad Social de Afiliación Obligatoria	18	55	73	206%
Comercio al por Mayor y al por Menor; Reparación de Vehículos Automotores y Motocicletas	34.823	42.544	77.367	22%
Actividades de Atención de la Salud Humana y de Asistencia Social	18.423	21.844	40.267	19%
Suministro de Agua; Evacuación de Aguas Residuales, Gestión de Desechos y Descontaminación	406	481	887	18%
Actividades de Servicios Administrativos y de Apoyo	6.869	7.651	14.520	11%
Transporte y Almacenamiento	10.876	11.805	22.681	9%
Múltiples Rubros	68.555	72.511	141.066	6%
Agricultura, Ganadería, Silvicultura y Pesca	3.918	3.806	7.724	-3%
Suministro de Electricidad, Gas, Vapor y Aire Acondicionado	225	216	441	-4%
Industria Manufacturera	4.853	4.607	9.460	-5%
Actividades Inmobiliarias	4.339	4.070	8.409	-6%
Información y Comunicaciones	4.621	4.199	8.820	-9%
Otras Actividades de Servicios	143.526	126.891	270.417	-12%
Actividades Profesionales, Científicas y Técnicas	33.842	29.313	63.155	-13%
Explotación de Minas y Canteras	818	651	1.469	-20%
Construcción	11.218	8.847	20.065	-21%
Actividades Financieras y de Seguros	4.868	3.832	8.700	-21%
Actividades de Alojamiento y de Servicio de Comidas	8.097	5.685	13.782	-30%
Actividades Artísticas, de Entretenimiento y Recreativas	7.051	4.368	11.419	-38%
Enseñanza	11.975	6.697	18.672	-44%
Actividades de los Hogares como Empleadores; Actividades No Diferenciadas de los Hogares	19	3	22	-84%
Total	379.345	360.099	739.444	-5%

Fuente. Elaboración propia. Adaptado de SII (2020)

Inicio de Actividades por Género

A través de la Tabla 7 se puede encontrar la inscripción de actividades por género de los años 2019 y 2020. En este se especifica si pertenece al género femenino, masculino o si es una persona jurídica.

Tabla 7

Inscripción de actividades por género

Género	2019	2020	Total	Variación
Femenino	134.454	115.689	250.143	-14%
Masculino	122.856	114.600	237.456	-7%
PJ/Sin Info.	122.035	129.810	251.845	6%
Total	379.345	360.099	739.444	-5%

Fuente. Elaboración propia. Adaptado de SII (2020)

Dentro de la tabla podemos ver que la inscripción de actividades por parte de las personas jurídicas tuvo un aumento del 6% en el año 2020. Sin embargo, el género femenino y masculino tuvo variaciones negativas. Asimismo, el mayor porcentaje se aprecia en el género femenino con una disminución del 14%.

Inicio de Actividades por Región

En la Tabla 8 se encuentran las inscripciones de actividades por región, en esta tabla las mayores variaciones corresponden a la región de Tarapacá con un descenso del 18% en las inscripciones de actividades, seguido por la región de Aisén y del Biobío con un 15% y 11% respectivamente.

Además, se debe señalar que la única región que marcó un aumento positivo fue Antofagasta con un aumento del 1%

Tabla 8

Inscripción de actividades por región

Región	2019	2020	Total	Var (%)
Región de Antofagasta	12.552	12.645	25.197	1%
Región de Atacama	5.005	5.017	10.022	0%
Región de Magallanes	3.327	3.321	6.648	0%
Región de Valparaíso	34.786	34.196	68.982	-2%
Región de Los Lagos	15.714	15.401	31.115	-2%
Región O'Higgins	15.257	14.837	30.094	-3%
Región Metropolitana	181.679	175.346	357.025	-3%
Región de Coquimbo	14.078	13.531	27.609	-4%
Región de La Araucanía	15.893	15.050	30.943	-5%
Región del Maule	18.336	17.303	35.639	-6%
Región de Arica y Parinacota	4.273	3.936	8.209	-8%
Región de Los Ríos	6.867	6.217	13.084	-9%
Región de Ñuble	7.946	7.131	15.077	-10%
Región del Biobío	28.869	25.579	54.448	-11%
Región Aisén	2.346	1.993	4.339	-15%
Región de Tarapacá	8.035	6.568	14.603	-18%
Sin Información	4382	2028	6410	-54%
Total	379.345	360.099	739.444	-5%

Fuente. Elaboración propia. Adaptado de SII (2020)

Término de Giro

El registro del SII (2020) nos señala la cantidad de contribuyentes que realizaron términos de giros desde al año 2005 hasta el 2020. Al observar el Gráfico 5, se puede apreciar que el año 2016 marca una diferencia entre los promedios de término de giro.

Gráfico 5

Gráfico histórico de términos de giro



Fuente. Elaboración propia. Adaptado de SII (2020)

Nota. Como se aprecia en el gráfico, hay un *peak* en el año 2016 debido a que el SII habilitó su página para que el trámite de término de giro se realizara sólo por internet

Ahora, si nos enfocamos en los términos de giro que se realizaron en el año 2019 y 2020 se puede determinar que hubo un aumento del 30%, tal como se ve en la Tabla 9

Tabla 9*Número de contribuyentes con término de giro*

	2019	2020
Términos de Giro	70.294	91.084

Fuente. Elaboración propia. Adaptado de SII (2020)

Términos de Giro por Rubro

En la Tabla 10 se encuentran los términos de giro por rubro de los años 2019 y 2020. De manera general se puede determinar un aumento de los términos de giro en la mayoría de los rubros. Sin embargo, las variaciones más significativas son:

- Aumento del 55% en el rubro de Suministro de Agua; Evacuación de Aguas Residuales, Gestión de Desechos y Descontaminación
- Aumento del 55% en el rubro de Actividades de Alojamiento y de Servicios de Comidas
- Aumento del 51% en el rubro de Transporte y Almacenamiento
- Aumento del 46% en el rubro de Construcción
- Disminución del 100% en el rubro de Actividades de los Hogares como Empleadores; Actividades No Diferenciadas de los Hogares
- Disminución del 33% en el rubro de Actividades de Organizaciones y Órganos Extraterritoriales
- Disminución del 27% en el rubro de Administración Pública y Defensa; Planes de Seguridad Social de Afiliación Obligatoria

Tabla 10*Término de giro por rubro*

Rubro	2019	2020	Total	Variación
Suministro de Agua; Evacuación de Aguas Residuales, Gestión de Desechos y Descontaminación	56	87	143	55%
Actividades de Alojamiento y de Servicio de Comidas	2.443	3.793	6.236	55%
Transporte y Almacenamiento	3.502	5.303	8.805	51%
Construcción	3.255	4.743	7.998	46%
Información y Comunicaciones	636	909	1.545	43%
Comercio al por Mayor y al por Menor; Reparación de Vehículos Automotores y Motocicletas	17.550	24.762	42.312	41%
Industria Manufacturera	3.651	4.876	8.527	34%
Agricultura, Ganadería, Silvicultura y Pesca	3.822	4.901	8.723	28%
Valor por Defecto	21.612	27.706	49.318	28%
Actividades Profesionales, Científicas y Técnicas	1.993	2.547	4.540	28%
Actividades Artísticas, de Entretenimiento y Recreativas	341	413	754	21%
Actividades de Atención de la Salud Humana y de Asistencia Social	759	912	1.671	20%
Actividades Inmobiliarias	754	883	1.637	17%
Actividades de Servicios Administrativos y de Apoyo	1.859	2.133	3.992	15%
Explotación de Minas y Canteras	323	341	664	6%
Enseñanza	503	461	964	-8%
Otras Actividades de Servicios	5.777	5.181	10.958	-10%
Suministro de Electricidad, Gas, Vapor y Aire Acondicionado	101	84	185	-17%
Actividades Financieras y de Seguros	1.337	1.036	2.373	-23%
Administración Pública y Defensa; Planes de Seguridad Social de Afiliación Obligatoria	15	11	26	-27%
Actividades de Organizaciones y Órganos Extraterritoriales	3	2	5	-33%
Actividades de los Hogares como Empleadores; Actividades No Diferenciadas de los Hogares	2	-	2	-100%
Total	70.294	91.084	161.378	30%

Fuente. Elaboración propia. Adaptado de SII (2020)

Término de Giro por Género

A continuación, en la Tabla 11 se especificarán los términos de giro por género en el cual, a grandes rasgos se puede observar que tanto el género masculino como el femenino aumentó la cantidad de términos de giro. Asimismo, las personas jurídicas en el año 2020 también incrementaron la cantidad de términos de giro obteniendo la variación más alta de un 42%.

Tabla 11

Término de actividades por género

Género	2019	2020	Total	Variación
Femenino	23.354	28.527	51.881	22%
Masculino	23.246	28.852	52.098	24%
Persona Jurídica	23.694	33.705	57.399	42%
Total	70.294	91.084	161.378	30%

Fuente. Elaboración propia. Adaptado de SII (2020)

Término de Giro por Región.

Para contextualizar la Tabla 12, se encuentran los términos de giro por región de los años 2019 y 2020. Se puede observar que hubo un aumento generalizado en todas las regiones, sin embargo, en la región de Aisén se registró la menor variación en términos de giros comparada con las otras regiones.

Tabla 12*Término de actividades por región*

Región	2019	2020	Total	Variación
Región del Biobío	5.370	7.935	13.305	48%
Región del Libertador Gral. Bernardo O'Higgins	3.152	4.428	7.580	40%
Región de Valparaíso	6.749	9.150	15.899	36%
Región de Ñuble	1.516	2.054	3.570	35%
Región de Los Lagos	3.313	4.391	7.704	33%
Región de Antofagasta	2.504	3.294	5.798	32%
Región Metropolitana de Santiago	29.847	39.199	69.046	31%
Región de Tarapacá	1.884	2.428	4.312	29%
Región del Maule	3.984	4.833	8.817	21%
Región de Los Ríos	1.396	1.677	3.073	20%
Región de Arica y Parinacota	1.016	1.194	2.210	18%
Región de La Araucanía	3.563	3.987	7.550	12%
Región de Magallanes y de la Antártica Chilena	810	902	1.712	11%
Región de Atacama	1.451	1.584	3.035	9%
Región de Coquimbo	3.171	3.450	6.621	9%
Región Aisén del Gral. Carlos Ibáñez del Campo	550	568	1.118	3%
Sin Información	18	10	28	-44%
Total	70.294	91.084	161.378	30%

Fuente. Elaboración propia. Adaptado de SII (2020)

Registro de Empresas y Sociedades (RES)

En el año 2013 comenzó a regir la Ley 20.659, esta ley simplificó los trámites para constituir, modificar o disolver las sociedades comerciales. Para esto, el RES implanto la plataforma “Tu empresa en un día” la cual permite constituir empresas en un día de manera fácil y sin tantos pasos como lo requiere el método tradicional.

Dentro de los datos obtenidos en el Registro de Empresas y Sociedades (2022) se puede observar en la Tabla 13 que durante el año 2020 y 2021 se registraron los aumentos más altos desde el aumento del 58% en el año 2014.

Tabla 13

Registro histórico de empresas y sociedades

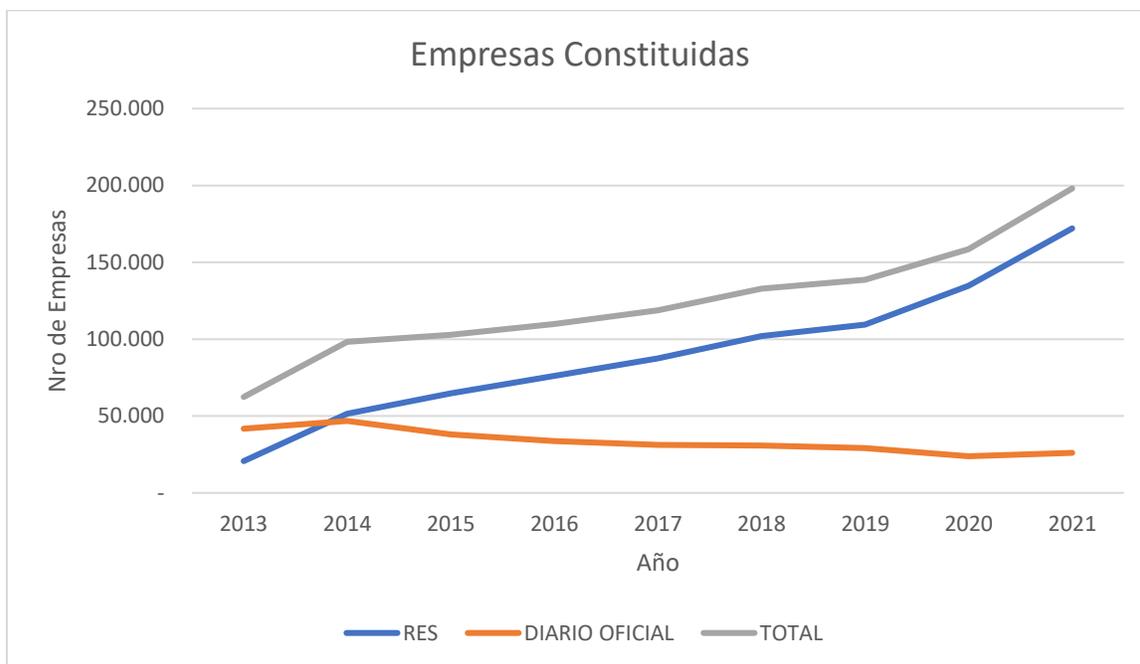
AÑO	RES	DIARIO OFICIAL	TOTAL	VARIACIÓN (%)
2013	20.671	41.705	62.376	
2014	51.547	46.802	98.349	58%
2015	64.781	38.133	102.914	5%
2016	76.174	33.706	109.880	7%
2017	87.554	31.170	118.724	8%
2018	101.998	30.742	132.740	12%
2019	109.422	29.165	138.587	4%
2020	134.769	23.817	158.586	14%
2021	172.064	26.023	198.087	25%

Fuente. Elaboración propia. Adaptado de SII (2020)

A continuación, en el Gráfico 6 se mostrará la cantidad de empresas que se constituyeron bajo el método tradicional y las que se realizaron a través de Tu Empresa en un Día.

Gráfico 6

Gráfico histórico de empresas constituidas



Fuente. Elaboración propia. Adaptado de SII (2020)

También podemos apreciar que durante el año 2014 comienza una relación inversa entre las dos formas de constitución, ya que a medida que aumenta las constituciones bajo el RES, las constituciones a través del Diario Oficial disminuyen significativamente.

Superintendencia de Insolvencia y Re-Emprendimiento (SUPERIR)

La Ley N°20.720 o mejor conocida como Ley de Quiebra estableció una serie de “procedimientos concursales destinados a reorganizar y/o liquidar los pasivos y activos de una empresa deudora, y a repactar los pasivos y/o liquidar los activos de una persona deudora” (Congreso Nacional, 2022).

Tabla 14

Personas naturales que realizaron procedimientos concursales

Región	Persona Natural							
	Renegociación				Liquidación			
	2019	2020	2021	2022	2019	2020	2021	2022
Arica y Parinacota	20	10	5	2	91	176	86	58
Tarapacá	86	32	7	9	129	192	130	50
Antofagasta	67	48	5	3	116	226	189	72
Atacama	75	19	6	6	49	95	61	37
Coquimbo	75	47	12	10	248	279	127	74
Valparaíso	115	78	28	21	340	360	279	178
O'Higgins	88	70	13	14	135	205	157	65
Maule	64	17	4	4	228	191	125	89
Ñuble	13	15	2	3	70	101	70	43
Biobío	64	63	9	9	573	656	385	284
Araucanía	55	37	11	9	177	219	184	120
Los Ríos	47	30	7	10	98	104	71	34
Los Lagos	32	15	5	5	118	255	118	101
Aysén	30	12	5	6	21	25	21	21
Magallanes	46	30	12	8	52	48	27	14
Metropolitana	438	260	57	68	2.289	1.981	1.495	683
Total	1.315	783	188	187	4.734	5.113	3.525	1.923
Variación %		-40%	-76%	-1%		8%	-31%	-45%

Nota . En los datos del año 2022 sólo se tomaron los meses de enero hasta octubre.

Fuente. Elaboración Propia. Adaptado del SUPERIR

En la Tabla 14 podemos observar que la renegociación de la persona natural disminuyó drásticamente en los años 2020 y 2021. Sin embargo, en el 2022 se mantuvo invariante respecto al año anterior.

Mientras, la liquidación en personas naturales aumentó levemente en el año 2020 pero disminuyó radicalmente en el año 2021 y 2022.

Si lo comparamos con las personas jurídicas podemos observar que la Tabla 15 muestra cifras menores si se compara con los procedimientos concursales de las personas deudoras.

Tabla 15

Número de personas jurídicas que realizaron procedimientos concursales

Región	Persona Jurídica							
	Reorganización				Liquidación			
	2019	2020	2021	2022	2019	2020	2021	2022
Arica y Parinacota	-	-	-	-	27	34	23	5
Tarapacá	-	-	3	-	26	33	35	15
Antofagasta	1	1	1	-	35	85	74	28
Atacama	2	-	-	-	13	21	14	4
Coquimbo	-	1	-	-	52	58	46	39
Valparaíso	1	4	1	2	99	127	117	73
O'Higgins	1	-	-	1	60	70	52	38
Maule	5	1	-	-	99	76	48	31
Ñuble	1	-	1	-	40	51	32	14
Biobío	3	4	-	4	149	171	96	71
Araucanía	1	-	1	-	113	98	65	48
Los Ríos	1	1	-	1	52	35	23	17
Los Lagos	-	2	1	1	49	102	51	35
Aysén	-	-	-	-	11	12	9	7
Magallanes	-	-	-	-	7	12	10	7
Metropolitana	32	44	23	31	821	842	780	428
Total	48	58	31	40	1.653	1.827	1.475	860
Variación %		21%	-47%	29%		11%	-19%	-42%

Nota. Los datos considerados en el año 2022 sólo se toman desde enero a octubre.

Fuente. Elaboración Propia. Adaptado del SUPERIR.

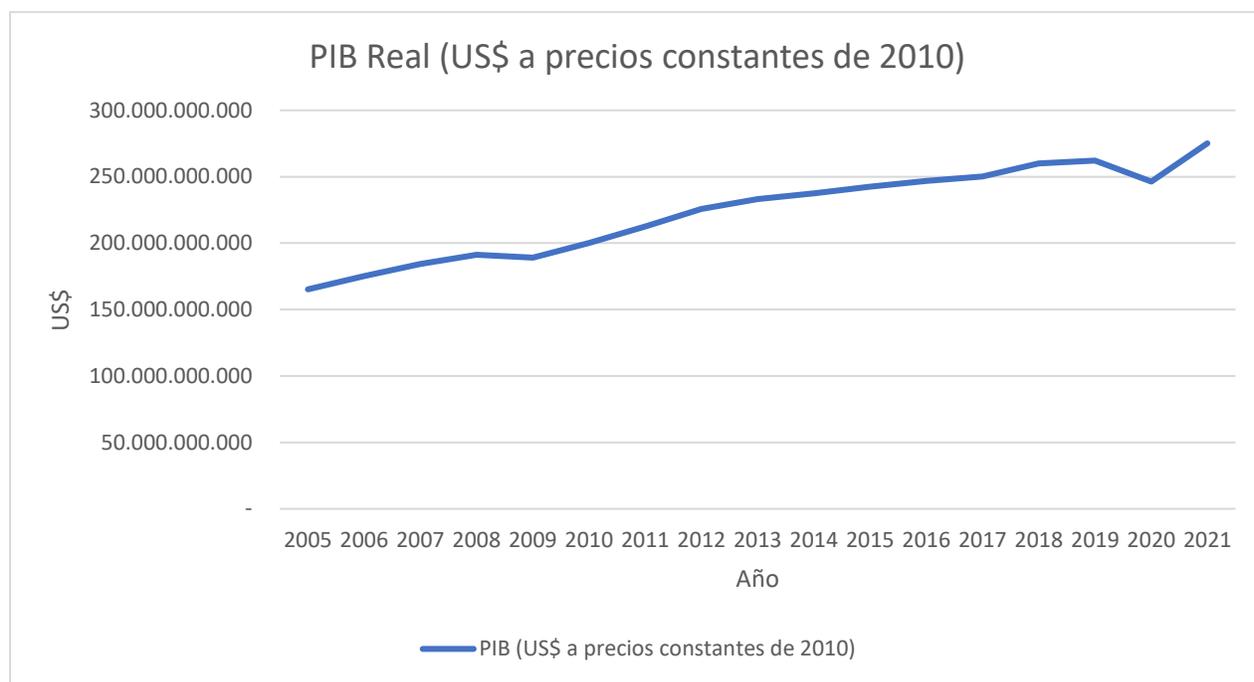
Indicadores Económicos

PIB Real

En el Gráfico 7 se puede observar los datos del producto interno bruto desde el año 2005 hasta el año 2021. En el eje Y se encuentran los precios en dólares y en el eje X los años.

Gráfico 7

Gráfico con variación anual del producto interno bruto real



Fuente. Elaboración propia adaptado con base en información del Banco Mundial.

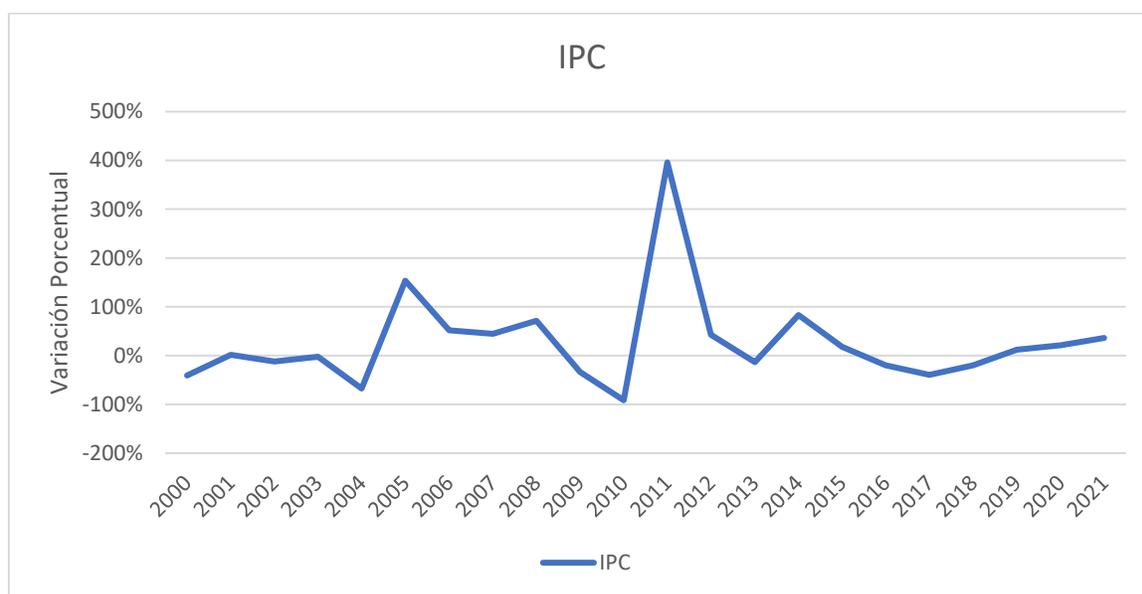
La variación porcentual del PIB real en el año 2019, 2020 y 2021 fue de un 0.77%, -5.98% y 11.67% respectivamente.

IPC

Los datos del IPC se encuentran en el Gráfico 8, en el eje Y se encuentran las variaciones porcentuales del índice de precios al consumidor y en el eje X los años que van desde el 2000 hasta el 2021.

Gráfico 8

Gráfico con variación anual del índice de precios al consumidor



Fuente. Elaboración propia adaptado con base en información del Banco Mundial.

La variación porcentual del IPC en el año 2019, 2020 y 2021 fue de un 12%, 21% y 36% respectivamente.

CAPÍTULO X

5. Análisis de Datos

Basándose en los mismos datos, se estableció la variación de las empresas en base a los datos de inicio de actividades y términos de giro que se encuentran registradas en la base del SII.

En cuanto a la variación en el número de contribuyentes que realiza inicio de actividades por primera vez se puede observar que esta se mantiene en un gradual crecimiento, y si nos enfocamos en el año 2019 y 2020 se puede determinar que la variación disminuyó considerablemente siendo la variación más baja registrada.

Tabla 16

Variación porcentual de inicio de actividades

Año	Inicio de Actividades	Variación %
2005	287.151	
2006	285.545	-0,6%
2007	297.865	4,3%
2008	306.049	2,7%
2009	318.285	4,0%
2010	315.428	-0,9%
2011	348.884	10,6%
2012	347.200	-0,5%
2013	344.693	-0,7%
2014	345.009	0,1%
2015	340.578	-1,3%
2016	357.403	4,9%
2017	361.971	1,3%
2018	370.037	2,2%
2019	379.345	2,5%
2020	360.099	-5,1%

Fuente. Elaboración propia con base en información del SII. *Nota.* En los registros del SII sólo hay información para los años 2005 - 2020.

Y en su contraparte se encuentra la variación de los contribuyentes que realizaron términos de giro, para este caso la variación se mantuvo en un crecimiento paulatino inclusive se podría decir que errático ya que, en los años 2006, 2007, 2010 y 2014 se observan variaciones significativamente menores a las registradas en los años continuos. En el año 2015 se aprueba la nueva facultad del SII para poder realizar términos de giro y esto genera una diferencia significativa en la cantidad de términos de giros registrados con un aumento del 541%. Luego del 2016 se registran variaciones negativas hasta el 2020 donde los términos de giro aumentan debido a la pandemia y las restricciones sanitaria.

Tabla 17

Variación porcentual de términos de giro

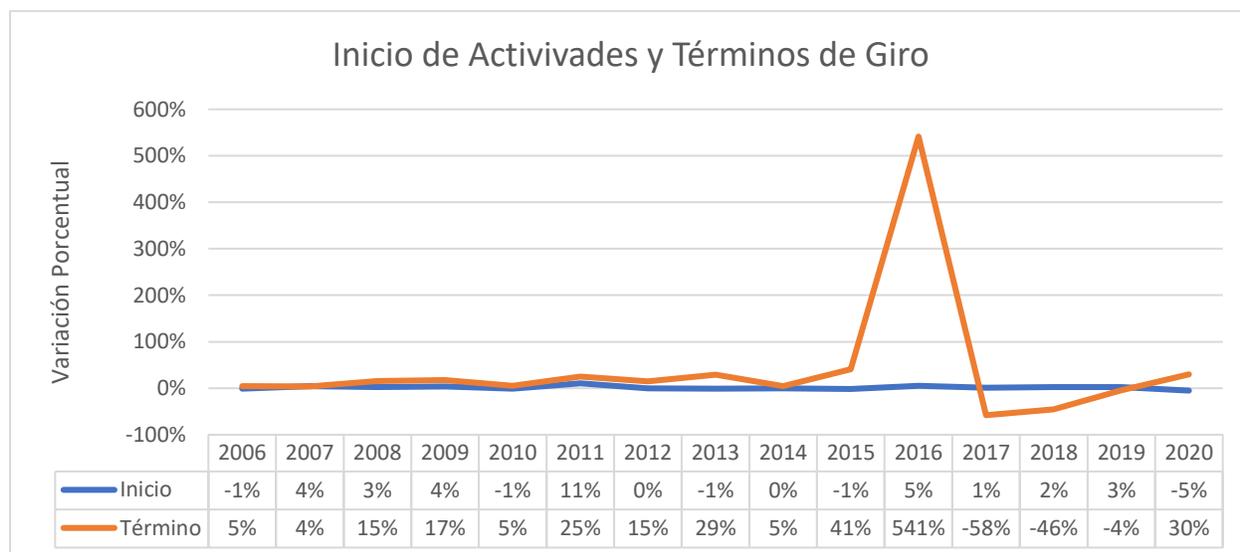
Año	Términos de Giro	Variación %
2005	11.785	
2006	12.361	5%
2007	12.814	4%
2008	14.776	15%
2009	17.329	17%
2010	18.238	5%
2011	22.800	25%
2012	26.200	15%
2013	33.902	29%
2014	35.560	5%
2015	50.088	41%
2016	321.235	541%
2017	135.186	-58%
2018	73.533	-46%
2019	70.294	-4%
2020	91.084	30%

Fuente. Elaboración propia con base en información del SII. Nota: en los registros del SII sólo hay información para los años 2005 - 2020.

Si se realiza una comparación entre la variación en el número de contribuyentes que realizan inicio de actividades y términos de giro, como se observa en el Gráfico 9, la variación en el inicio de actividades de las empresas se mantiene en una tendencia estable de progresión con algunas excepciones en los años 2006, 2010, 2013 y 2015 debido a una variación leve del -1%, y finalmente, en el año 2020 se encuentra la variación negativa más alta que se registra con una disminución del 5% respecto al año anterior.

Gráfico 9

Gráfico con variación porcentual de inicio de actividades y término de giro



Fuente. Elaboración propia en base a información del SII.

Por otro lado, se encuentra el término de actividades, este registro se mantuvo con variaciones positivas hasta el año 2016 donde se marca una variación con un aumento exponencial del 541% en los términos de giro, luego, las variaciones en los años 2017, 2018 y 2019 son de -58%, -46% y -4% respectivamente. Y finalmente en el año 2020 marca un alza de un 30% respecto al año anterior.

Se puede apreciar un claro aumento en los términos de giro en el año 2016 que se debe a la publicación de la Ley N°20.899. Esta ley se enfoca principalmente en la simplificación de la reforma tributaria, entre otras cosas esta señala que el SII está facultado para realizar términos de giro cuando la empresa cumple una serie de requisitos. Este mecanismo fue pensado en las entidades que se exponen a multas y sanciones por no cumplir con la obligación legal de avisar al SII el cese de sus actividades. SII (2020).

Además, el SII informó que, a partir de junio de 2020, el trámite de aviso y declaración por término de giro debe ser presentado por el propio contribuyente exclusivamente por el sitio web del SII. Este hito marca el alza que tuvo nuevamente durante el año 2020. Estos hechos generan un cambio significativo en los promedios de términos de giro ya que antes del 2016 el promedio anual de los términos de giro era de 23.259 empresas, y después, fue de 92.524 empresas por año, esto significó una variación del 298% en los promedios.

Test de Diferencias de Medias Relacionadas

Para poder tener un mejor entendimiento de esta investigación, se aplicará un test para comparar las medias de inicio de actividades y término de giro. Además, se realizará un contraste de los resultados con un test que compare las medias del registro de empresas y sociedades con el de término de giros.

Para la realización de esta prueba se utilizó Microsoft Excel para Microsoft 365 MSO (versión 2210 compilación 16.0.15726.20188) de 64 bits para un análisis de datos mediante una prueba t para medias de dos muestras emparejadas.

El cálculo manual de la t de Student para medias dependientes se obtiene a través de la siguiente ecuación:

$$t = \frac{\bar{d}}{\hat{S}_d} \sqrt{n}$$

d: media muestral de la diferencia entre las observaciones

n: tamaño de la muestra

Sd: desviación estándar muestral de las diferencias

Para calcular el intervalo de confianza al 95% se utiliza la siguiente fórmula:

$$\left(\bar{d} \pm t_{0.975}^{n-1} \frac{\hat{S}_d}{\sqrt{n}} \right)$$

t_{n-1} : ley de probabilidad de la t de Student con n-1 grados de libertad

Planteamiento de Hipótesis Nula y Alternativa

¿Hay diferencias significativas en las medias de inicio de actividades y término de giro?

Y en su contraparte, tenemos la siguiente pregunta:

¿Hay diferencias significativas en las medias de RES y término de giro?

Hipótesis Nula (H_0): No hay diferencias significativas en las medias de las variables.

Hipótesis Alternativa (H_1): Hay diferencias significativas en las medias de las variables.

Nivel de Significancia

El nivel de significancia de este estudio es de un 5% ($\alpha = 0,05$).

Determinar la Zona de Aceptación y Rechazo de la Hipótesis Nula (H_0)

Se rechaza la hipótesis nula si $p < 0,05$.

Datos

Para este análisis se utiliza el número de contribuyentes que realizan inscripción de actividades por primera vez y el número de contribuyentes que realizan términos de giro, tal como los muestra la Tabla 18.

También se realiza un análisis comparativo con el número de registro de empresas y sociedades con el número de contribuyentes que realizan términos de giro vigentes. Estos datos se pueden ver en la Tabla 19.

Para poder comparar estos datos se utilizan los datos de los años 2013 al 2020, esto debido a que el registro de empresas y sociedades comienza en el 2013 y termina en el año 2022. Mientras que los datos del SII van desde el 2005 al 2020.

Tabla 18*Inicio y término de actividades*

Año	Inicio de Actividades	Término de Giro
2013	344.693	33.902
2014	345.009	35.560
2015	340.578	50.088
2016	357.403	321.235
2017	361.971	135.186
2018	370.037	73.533
2019	379.345	70.294
2020	360.099	91.084

Fuente. Elaboración propia con base en información del SII.

Tabla 19*RES y término de giro*

Año	RES	Término de Giro
2013	62.376	33.902
2014	98.349	35.560
2015	102.914	50.088
2016	109.880	321.235
2017	118.724	135.186
2018	132.740	73.533
2019	138.587	70.294
2020	158.586	91.084

Fuente. Elaboración propia con base en información del SII y del Ministerio de Economía.

Resultados

El análisis de datos mediante una prueba t para medias emparejadas entregó los siguientes resultados:

Figura 6

Análisis de datos, prueba t para inicio de actividades y término de giro

Año	Inicio de Actividades	Término de Giro
2013	344.693	33.902
2014	345.009	35.560
2015	340.578	50.088
2016	357.403	321.235
2017	361.971	135.186
2018	370.037	73.533
2019	379.345	70.294
2020	360.099	91.084

Prueba t para medias de dos muestras emparejadas

	<i>Inicio de Actividades</i>	<i>Término de Giro</i>
Media	357.392	101.360
Varianza	181.062.762	8.977.612.587
Observaciones	8	8
Coefficiente de correlación de Pearson	0,182545809	
Diferencia hipotética de las medias	0	
Grados de libertad	7	
Estadístico t	7,766918986	
P(T<=t) una cola	5,50177E-05	
Valor crítico de t (una cola)	1,894578605	
P(T<=t) dos colas	0,00	p<0,05
Valor crítico de t (dos colas)	2,364624252	

Fuente. Elaboración propia.

Figura 7

Análisis de datos, prueba t para RES y término de giro

Año	RES	Término de Giro
2013	62.376	33.902
2014	98.349	35.560
2015	102.914	50.088
2016	109.880	321.235
2017	118.724	135.186
2018	132.740	73.533
2019	138.587	70.294
2020	158.586	91.084

Prueba t para medias de dos muestras emparejadas

	<i>RES</i>	<i>Término de Giro</i>
Media	115.270	101.360
Varianza	857.558.239	8.977.612.587
Observaciones	8	8
Coefficiente de correlación de Pearson	0,133407196	
Diferencia hipotética de las medias	0	
Grados de libertad	7	
Estadístico t	0,412525689	
P(T<=t) una cola	0,346147789	
Valor crítico de t (una cola)	1,894578605	
P(T<=t) dos colas	0,69	p>0,05
Valor crítico de t (dos colas)	2,364624252	

Fuente. Elaboración propia.

Análisis de Resultados

Para la comparación de medias emparejadas entre inicio de actividades y término de giro, el valor de p fue menor a 0.05, por lo tanto, se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alternativa, es decir, se acepta que hay diferencias significativas en las medias de las variables ya que la media de inicio de actividades es significativamente superior que la media de término de giro.

En cambio, para la comparación de medias emparejadas entre el RES y el término de giro el valor de p es mayor a 0.05 por lo cual, se acepta la hipótesis nula y se rechaza la hipótesis alternativa, por consiguiente, no hay diferencias significativas en las medias de las variables.

Al comparar los resultados de las dos pruebas se puede afirmar que en ambos casos la media de inicio de actividades y del registro de empresas y sociedades fue mayor que la del término de giro. Sin embargo, esta diferencia entre las medias de creación se puede explicar a que las empresas inscritas en el RES no necesariamente tienen inicio de actividades. Es por esto por lo que nuestro enfoque va hacia la comparación de medias entre el inicio de actividades y término de giro ya que son variables que poseen estándares similares debido a que provienen de la misma base de datos.

PIB

Como se puede apreciar en la Tabla 20, el PIB ha tenido una variación negativa en los años 2009 y 2020. Asimismo, estas disminuciones del Producto Interno Bruto son consecuencias de un estancamiento económico a nivel global provocado por la pandemia y por la incertidumbre del panorama general de los países.

Tabla 20

Variación anual del PIB

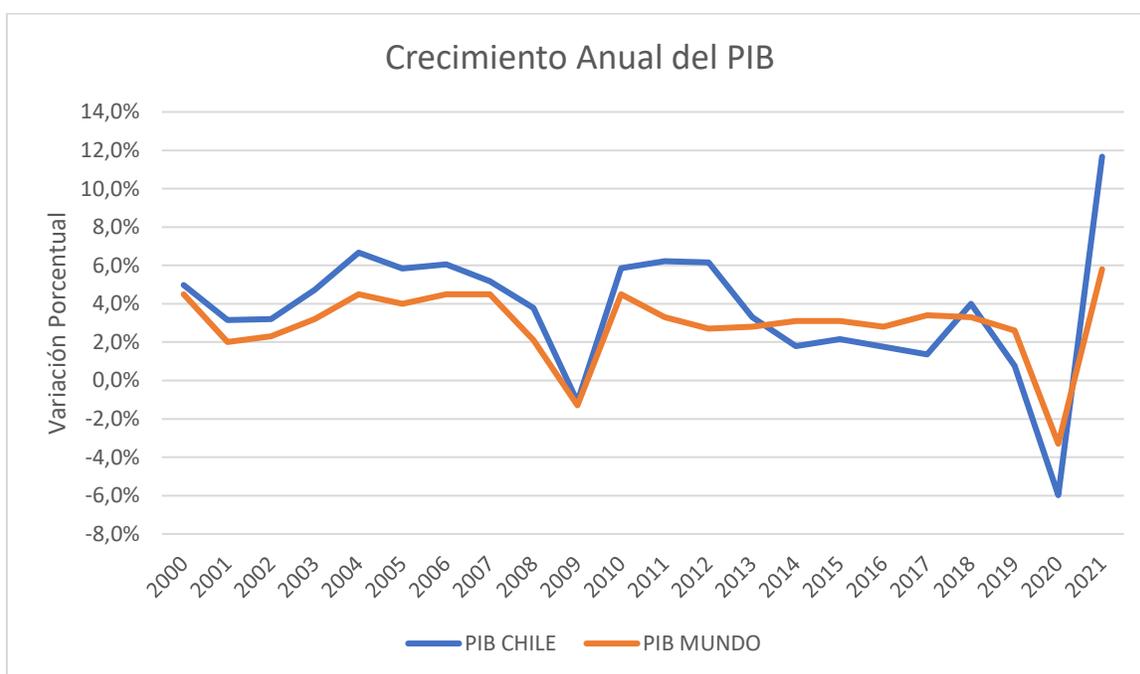
Año	PIB US	Variación (%)
2000	131.268.803.554	5,0%
2001	135.409.067.463	3,2%
2002	139.745.947.905	3,2%
2003	146.346.491.777	4,7%
2004	156.114.028.604	6,7%
2005	165.226.475.828	5,8%
2006	175.222.662.457	6,0%
2007	184.278.574.392	5,2%
2008	191.261.613.433	3,8%
2009	189.123.237.376	-1,1%
2010	200.190.069.229	5,9%
2011	212.649.692.512	6,2%
2012	225.739.004.135	6,2%
2013	233.207.597.703	3,3%
2014	237.388.192.471	1,8%
2015	242.496.649.874	2,2%
2016	246.747.710.112	1,8%
2017	250.097.792.356	1,4%
2018	260.076.767.994	4,0%
2019	262.080.762.440	0,8%
2020	246.412.987.239	-6,0%
2021	275.165.008.284	11,7%

Fuente. Elaboración propia con base en información del Banco Mundial.

Si se realiza una comparación del PIB nacional con el PIB del resto del mundo se puede observar que la variación en el año 2020 fue negativa tanto para el país como para el resto del mundo, así como también en el año 2021 en Chile aumentó el PIB un 11.7% y en el resto del mundo el PIB creció un 5.8%.

Gráfico 10

Crecimiento anual del PIB (%)



Fuente. Elaboración propia con base en información obtenida del Banco Mundial.

PIB Relacionado con el Inicio de Actividades

A través del Gráfico 11, se puede analizar la relación entre los datos de inicio de actividades y el producto interno bruto. Al ver la agrupación del diagrama de dispersión se puede estimar que tienen una relación directa puesto que, al incorporar una línea de tendencia esta cruza la mayor parte de los datos. Asimismo, se puede determinar que es positiva ya que si una de las variables aumenta la otra también.

Por otra parte, se determinó el coeficiente de correlación para comprobar lo que se analizó en el gráfico de dispersión. Se estableció que el coeficiente de correlación entre las dos variables del inicio de actividades y el producto interno bruto es de un 0,96092. Esto significa que tiene una correlación fuerte debido a que el resultado es mayor a un 0,50. Sin embargo, no es perfectamente lineal ya que el número es cercano a 1.

Gráfico 11

Gráfico de diagrama de dispersión con inicio de actividades y PIB



Fuente: Elaboración propia adaptado de Base de Datos Estadísticos, 2018 y SII, 2020

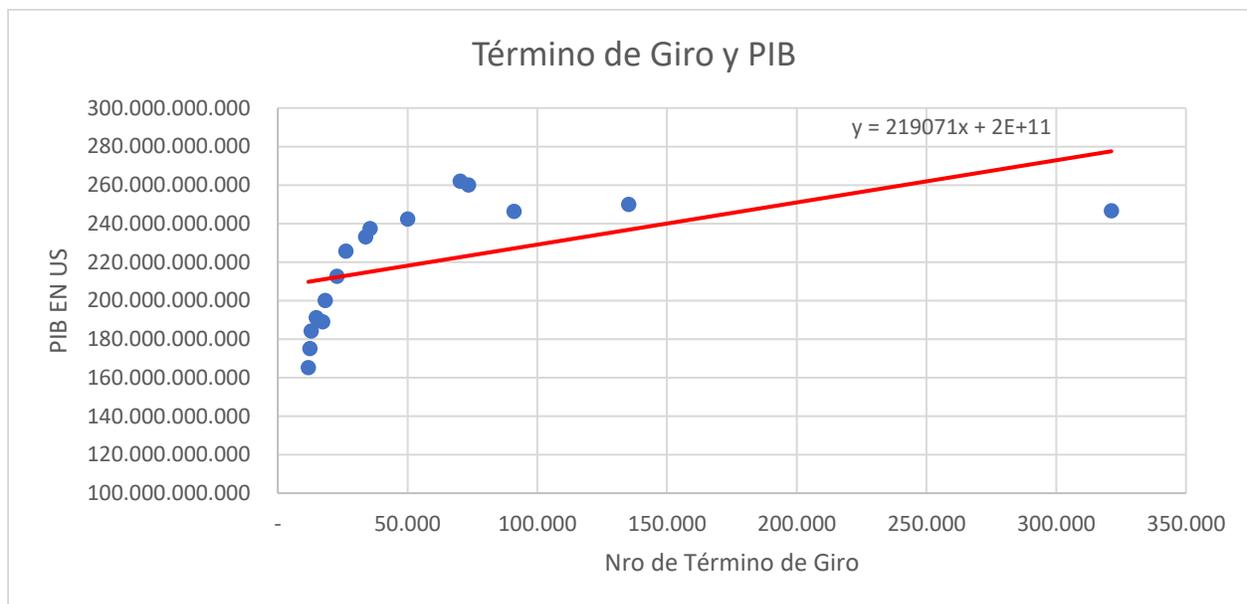
PIB Relacionado con el Término de Giro

Con relación, Gráfico 12 se puede analizar que los datos no se encuentran agrupados de manera lineal. Por lo que, al trazar la línea de tendencia esta no cruza todos los datos obtenidos. Además, los datos tienen una relación positiva ya que, comienzan desde la parte inferior izquierda hacia la parte superior derecha del gráfico. A través de, este análisis se determina que la correlación de ambas variables es positiva, lo que significa que si una variable aumenta la otra también.

En cuanto a el coeficiente de correlación, el resultado fue de 0,53709. Esto significa que el número obtenido es mayor a 0 pero menor a 1 por lo que, tiene una correlación moderadamente alta.

Gráfico 12

Gráfico de diagrama de dispersión de término de giro y PIB



Fuente: Elaboración propia adaptado de Base de Datos Estadísticos, 2018 y SII, 2020

IPC

En la Tabla 21 se puede observar las variaciones obtenidas del Índice de Precios al Consumidor en el cual, se ve que en el 2009 existe una disminución. Además, en el año 2007 la variación tuvo un aumento exponencial. Asimismo, en los últimos años ha tenido un aumento paulatino esto trae como consecuencia que los precios aumenten, así como el costo de la vida -

Tabla 21

Variación anual del IPC

Año	Variación IPC
2005	4,10%
2006	2,80%
2007	7,50%
2008	6,30%
2009	-0,10%
2010	2,70%
2011	4,20%
2012	1,60%
2013	3,00%
2014	4,50%
2015	4,80%
2016	2,80%
2017	2,20%
2018	2,20%
2019	3,50%
2020	3,10%

Fuente: elaboración propia con base en información del Calculadora IPC, 2018

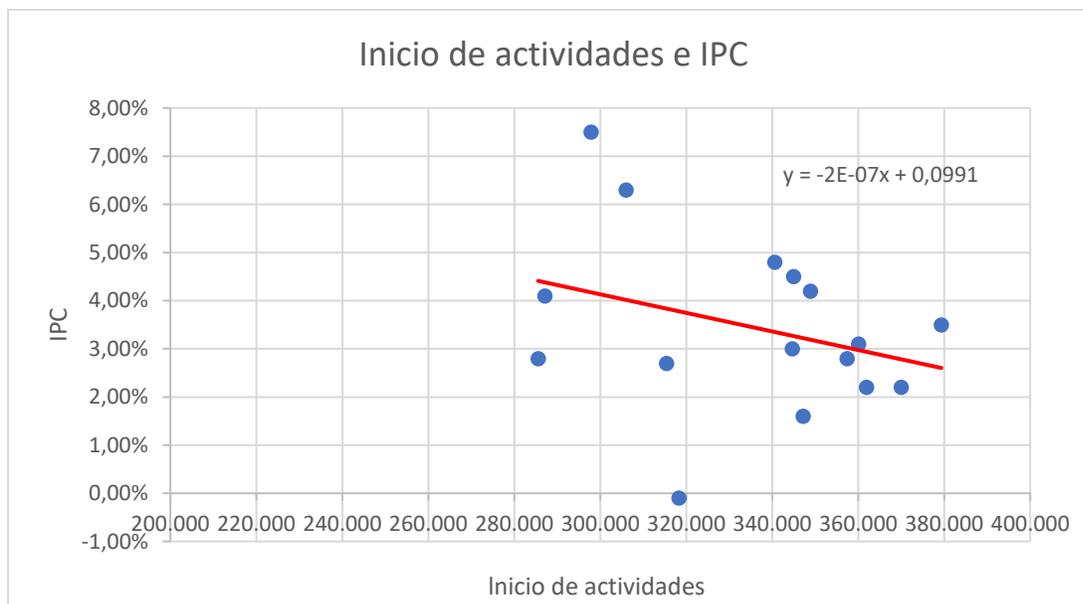
IPC Relacionado con el Inicio de Actividades

En el Gráfico 13 se puede apreciar que los datos obtenidos se encuentran dispersos ya que, al trazar la línea de tendencia en el gráfico esta no logra cruzar todos los datos. Asimismo, se puede observar que los datos se encuentran agrupados desde el lado inferior derecho hacia el lado superior izquierdo. Esto quiere decir que tiene una relación negativa, si una de las variables aumenta la otra disminuye.

Con relación al coeficiente de correlación el resultado fue de -0,31559. Por ende, el número obtenido es menor a 0 por lo que, se acerca al -1, esto quiere decir que tiene una correlación débil negativa.

Gráfico 13

Gráfico de diagrama de dispersión de inicio de actividades y IPC



Fuente: Elaboración propia adaptado de Calculadora IPC, 2018 y SII, 2020

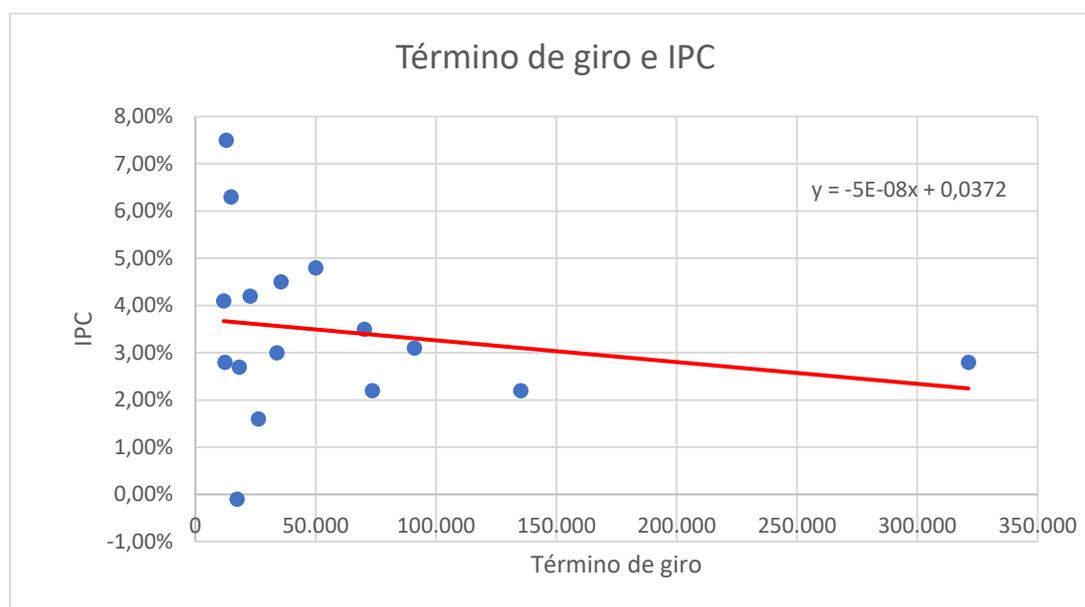
IPC Relacionado con el Término de Giro

En cuanto Gráfico 14, se puede analizar que los datos obtenidos se encuentran dispersos dentro del gráfico. Asimismo, la línea de tendencia trazada no cruza una gran cantidad de datos. También, se puede observar que los resultados son negativos ya que, comienzan desde el lado inferior derecho hacia la parte superior izquierda del gráfico.

Por otro lado, el coeficiente de correlación calculado dio un resultado de -0,19834. Esto quiere decir que las variables tienen una correlación casi nula.

Gráfico 14

Gráfico de diagrama de dispersión de término de giro y IPC



Fuente: Elaboración propia adaptado de Calculadora IPC, 2018 y SII, 2020

CAPÍTULO XI

6. Resultados

En la Tabla 22 se puede observar que, la tasa de creación se ha mantenido relativamente estable si se consideran las diferencias entre las mismas. En el 2011 se obtuvo la mayor tasa de creación, esto quiere decir que, desde el 2011 a la actualidad el porcentaje de creación de empresas ha disminuido un 7,9%. Sin embargo, la tasa más alta de disolución fue en el año 2016, este porcentaje se encuentra sobrevalorado, pero vuelve a su ritmo normal en el año 2019.

Tabla 22

Tabla comparativa de tasas

Año	Tasa % Creación	Diferencia	Tasa % Disolución	Diferencia	Tasa Creación - Tasa Disolución
2005	33,2%		1,4%		31,9%
2006	32,3%	-0,9%	1,4%	0,0%	30,9%
2007	33,3%	0,9%	1,4%	0,0%	31,9%
2008	33,7%	0,5%	1,6%	0,2%	32,1%
2009	34,6%	0,8%	1,9%	0,3%	32,7%
2010	33,6%	-1,0%	1,9%	0,1%	31,7%
2011	36,0%	2,4%	2,4%	0,4%	33,7%
2012	34,8%	-1,2%	2,6%	0,3%	32,2%
2013	33,6%	-1,2%	3,3%	0,7%	30,3%
2014	32,6%	-1,0%	3,4%	0,1%	29,2%
2015	31,4%	-1,2%	4,6%	1,3%	26,8%
2016	32,2%	0,8%	28,9%	24,3%	3,3%
2017	30,8%	-1,4%	11,5%	-17,4%	19,3%
2018	29,2%	-1,6%	5,8%	-5,7%	23,4%
2019	29,0%	-0,3%	5,4%	-0,4%	23,6%
2020	28,1%	-0,8%	7,1%	1,7%	21,0%
Promedio	32,4%		5,3%		27,1%

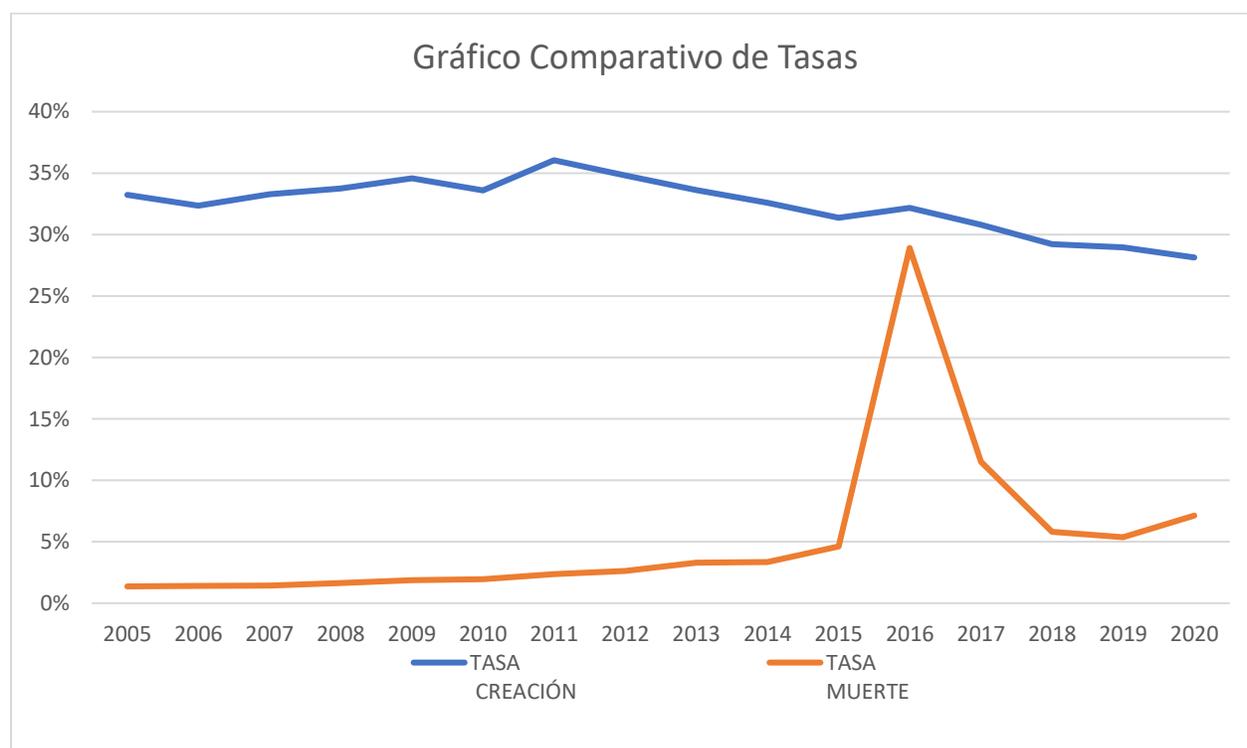
Fuente: Elaboración propia adaptado con base en información del SII.

Nota: Para el cálculo de las tasas se utilizó el total de empresas por año dividido en cada una de las variables ya sea inicio de actividades para la tasa de creación y término de giro para la tasa de disolución. Mientras que, para saber la diferencia entre ambas tasas, se restó inicio y término de giro para luego dividirla en el total de empresas. Además, se debe considerar en el total de empresas registradas por año las empresas inactivas.

En el Gráfico 15, se encuentran las tasas de creación y disolución de empresas, la tasa de creación tiene leves aumentos y disminuciones a través de los años.

Gráfico 15

Gráfico comparativo de tasa de creación y muerte



Fuente: Elaboración propia adaptado con base en información del SII

Sin embargo, desde el año 2018 en adelante se ve que la tendencia es a la baja. En relación con la tasa de muerte se puede apreciar en el gráfico que existe un alza en el año 2016, como también el año 2020 se registró un alza mínima. Además, se puede observar que la tasa de creación se mantiene siempre sobre la tasa de muerte, esto apoya la prueba t de Student que nos señala que la media de inicio de actividades es significativamente mayor que la del término de giro.

Si consideramos el crecimiento de las empresas según su tamaño, se puede afirmar que las microempresas son las que más mantienen un crecimiento constante. Además, estas también representan el 63% del total de empresas, es decir, poseen el mayor número de registros. Sin embargo, su porcentaje de ventas es el menor si se compara con el resto de las empresas. Paralelamente, las empresas grandes representan el menor porcentaje sobre el total de las empresas, con un porcentaje del 1,2%. Sin embargo, el porcentaje de sus ventas alcanzan el 86%, siendo el mayor grupo con ventas.

En la Tabla 23 se puede observar las variaciones de las empresas en los años 2006 a 2020 como también, las variaciones porcentuales del PIB. Asimismo, se puede verificar que ambos son proporcionales ya que, si existe un aumento de las empresas también aumenta el PIB, favoreciendo la capacidad de producción en el país.

Tabla 23

Tabla comparativa de empresas y PIB

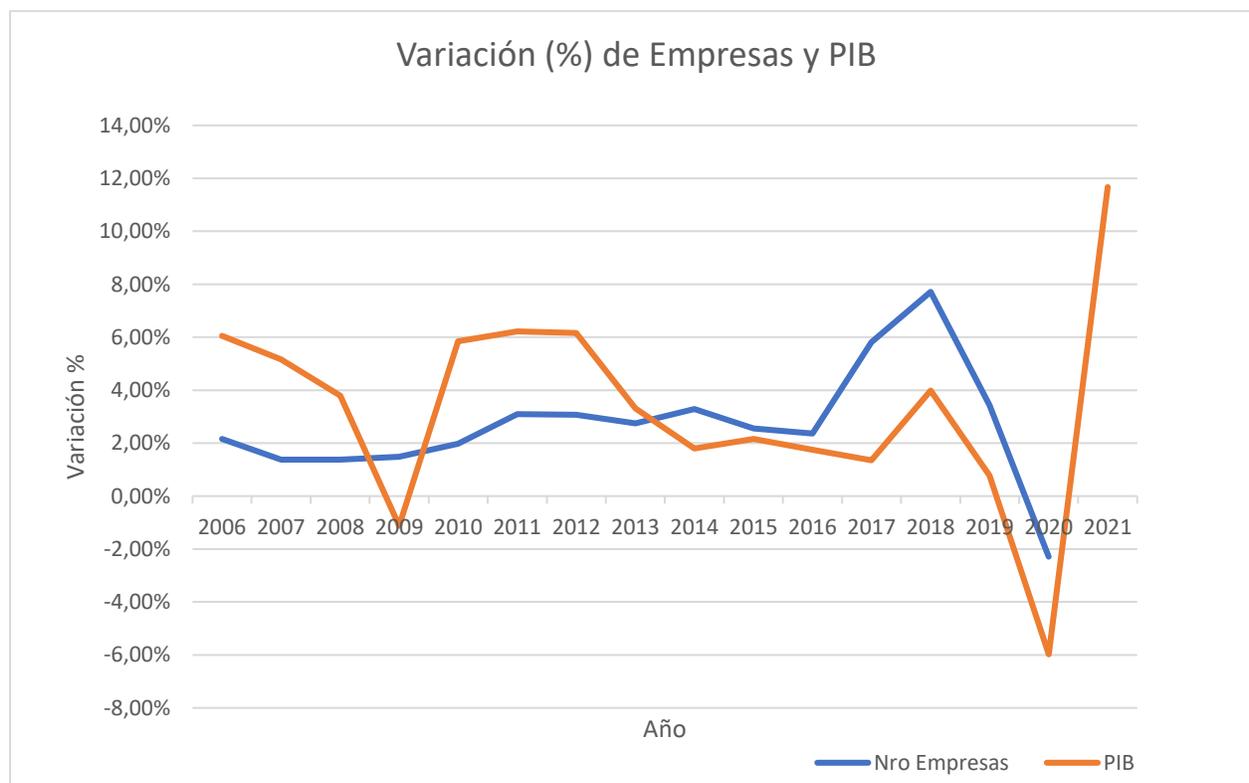
Año	Variación % de Empresas	PIB
2006	2,2%	6,0%
2007	1,4%	5,2%
2008	1,4%	3,8%
2009	1,5%	-1,1%
2010	2,0%	5,9%
2011	3,1%	6,2%
2012	3,1%	6,2%
2013	2,7%	3,3%
2014	3,3%	1,8%
2015	2,6%	2,2%
2016	2,4%	1,8%
2017	5,8%	1,4%
2018	7,7%	4,0%
2019	3,4%	0,8%
2020	-2,3%	-6,0%

Fuente: Elaboración propia con base en información del SII y Banco Mundial.

En el Gráfico 16, se encuentran las variaciones de número de empresas a través de los años. En primer lugar, en el año 2009 hay una variación negativa del PIB comparado con los años anteriores a este. Sin embargo, para los años posteriores a este se generó un alza en las variaciones del PIB. Asimismo, se puede observar que el año 2014 en adelante la variación de empresas con el PIB tienen alzas y bajas similares ya que, existe una relación directa entre los aumentos y disminuciones de empresas y el PIB. Es así como en 2019-2020 llegan a variaciones negativas.

Gráfico 16

Gráfico con variación porcentual de empresas y PIB



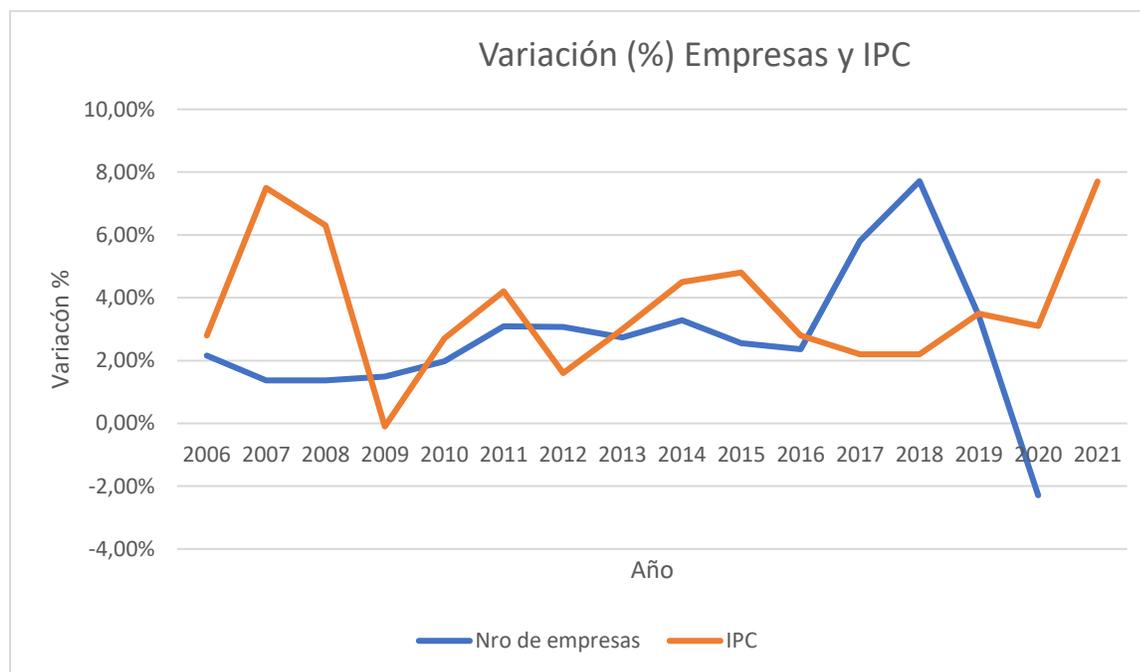
Nota: Los datos de la variación de número de empresas solo se encuentran hasta el año 2020

Fuente: Elaboración propia adaptado de Base de Datos Estadísticos, 2018 y SII, 2020

A través del Gráfico 17, se puede analizar que el número de empresas, determinado de un color azul, se encuentra con variaciones positivas a lo largo de los años alcanzando su mayor alza en el año 2018. Sin embargo, en el año 2020 tiene una baja exponencial. Asimismo, el IPC, determinado de un color naranja en el gráfico, se encuentra con variaciones de altas y bajas. Sin embargo, en el año 2009 se llegó al punto más bajo del IPC. Además, se puede observar en el gráfico que las variables son inversamente proporcionales.

Gráfico 17

Gráfico con variación porcentual de empresas y IPC



Nota: Los datos de la variación de número de empresas solo se encuentran hasta el año 2020

Fuente. Elaboración propia con base en información del Calculadora IPC, 2018 y SII, 2020

7. Conclusiones

La pandemia del COVID-19 tuvo repercusiones en la economía a nivel global, tal como lo señala el estudio de la Comisión Nacional de Productividad (2021), entre algunas de las consecuencias está el aumento del 30% en la cantidad de términos de giro que se realizaron durante el 2020 en comparación con el año anterior. Sin embargo, no existe evidencia suficiente para comprobar si el aumento de términos de giro durante el año 2020 fue provocado completamente por la pandemia, pero si se puede afirmar que la media de términos de giro después del 2016 aumentó un 298%. En cambio, si se analiza el inicio de actividades y las consecuencias obtenidas por la pandemia, se puede observar que se generó una variación negativa de un 5% en el año 2020.

Pero si comparamos estas cifras con el porcentaje de crecimiento el RES se puede determinar que esta aumentó un 14% y 25% durante el 2020 y 2021 respectivamente. Inclusive, los procedimientos de renegociación y liquidación para personas naturales disminuyeron un 3% y 37% para los años 2020 y 2021 respectivamente. Y los procedimientos de reorganización y liquidación para personas jurídicas aumentaron un 11% en el año 2020 y disminuyó un 20% durante el 2021.

Asimismo, se puede determinar que la economía tanto de Chile como el del resto del mundo se vio afectada. Esto se puede verificar con la variación entre el PIB de Chile y el mundo el cual fue negativo durante el año 2020 pero positivo para el 2021. En Chile pasamos de una variación porcentual negativa del 6% en el 2020 a un incremento del 12% en el año posterior. Esta variación positiva del PIB apoya el aumento del RES y la disminución de los procedimientos concursales durante el año 2021.

El surgimiento de nuevas empresas significa crecimiento económico para el país, sin embargo, en Chile la mayor cantidad de empresas se concentra en la categoría de microempresas, seguido de empresas pequeñas y en tercer lugar las empresas grandes. En cambio, sí se observa en proporción a las ventas, los mayores ingresos vienen en primer lugar de empresas grandes, luego de las empresas medianas, después las pequeñas y finalmente las microempresas.

Debido a esto podemos aclarar que, si bien la creación de empresas ayuda al crecimiento de la economía, el impacto real que aporta a esta radica en su sobrevivencia. Es decir, las mayores tasas de creación y disolución se concentran en las microempresas porque la mayoría de las nuevas empresas no sobreviven al corto plazo, y de las que lo hacen, la mayoría no logrará llegar a la clasificación de empresas grandes debido a las barreras de entrada que estas poseen.

Tal como lo señala Benavente (2006), las características de la empresa o las características del mercado no son significativas si no se considera la educación, la experiencia empresarial y la edad ya que estos pueden ser determinantes claves para el éxito empresarial.

A pesar de esto, el impacto de nuevas empresas sigue siendo positivo para el PIB, esto se puede ver en la correlación positiva y fuerte entre el inicio de actividades y el PIB.

Los indicadores económicos tienen una relación directa con las empresas. Ya sea, el IPC si este aumenta se genera una mayor inflación en el país por lo que, el precio de las cosas aumenta causaría un mayor costo a las empresas. También, si el PIB llega a disminuir se genera un decrecimiento de la economía

Referencias

- Base de Datos Estadísticos. (2018). *Banco central*.
https://si3.bcentral.cl/Siete/ES/Siete/Cuadro/CAP_CCNN/MN_CCNN76/CCNN2018_PO_V2/637801082315858005
- Benavente, J. M., & Kulzer, C. (2008). Creación y Destrucción de Empresas en Chile. *Estudios de Economía*, 35(2). [https://doi.org/BENAVENTE H, J. M., & KÜLZER S, C. \(2008\). CREACIÓN Y DESTRUC](https://doi.org/BENAVENTE_H,_J._M.,_&_KÜLZER_S,_C._(2008)._CREACIÓN_Y_DESTRUC)<https://doi.org/10.4067/s0718-52862008000200006>
- Benavente, J. M., Galetovic, A., & Sanhueza, R. (2006). FOGAPE: An Economic Analysis. *Documento de Trabajo N°222, Departamento de Economía, Universidad de Chile*.
- bufetes.cl. (28 de Nov de 2018). <https://www.bufetes.cl/articulos/ley-de-quebras-cuales-son-los-requisitos-para-declararte-insolvente>
- Calculadora IPC. (2018). *Instituto Nacional de Estadísticas*. <https://calculadoraipc.ine.cl/>
- Chile Atiende. (2022). *Chileatiende - Tu empresa en un día*.
<https://www.chileatiende.gob.cl/fichas/21409-tu-empresa-en-un-dia>
- Comisión Nacional de Productividad. (2021). *Efectos del Covid-19 en la Actividad de las Empresas en Chile*. <https://www.cnep.cl/wp-content/uploads/2021/04/Efectos-del-Covid-en-la-actividad-de-las-Empresas-en-Chilev3.pdf>
- Congreso Nacional. (2022). *Biblioteca del Congreso Nacional - Ley 20720*.
<https://www.bcn.cl/leychile/navegar?idNorma=1058072>
- Crespi, G. (2003). *PyME en Chile: nace, crece y... muere. Análisis de su desarrollo en los últimos siete años*. FUNDES INTERNACIONAL.

Cuervo, A. &. (2006). *Entrepreneurship: Conceptos, teoría y perspectiva*. Fundación Bancaja.

<https://www.uv.es/bcjauveg/docs/LibroCuervoRibeiroRoigESP.pdf>

Deloitte. (24 de Marzo de 2020). *10 medidas que deben adoptar las empresas para afrontar un*

pandemia. <https://www2.deloitte.com/es/es/pages/about-deloitte/articles/10-medidas-adopcion-empresas-para-afrontar-pandemia.html>

economistas. (20 de Jul de 2019). *Diferencia entre PIB nominal y real*.

<https://economistas.es/diferencia-pib-nominal-real/>

INE. (03 de 05 de 2022). *Banco Central de Chile*.

https://si3.bcentral.cl/indicadoressiete/secure/Serie.aspx?gcode=TAS_DES_INE¶m=VwAuAEMAdgBMAC4AcgBkADgALQBoADIAZABfADAAMAAzADIA YQBWA GMANABIAFoAaQBUAESANgA2AHQAOQBHAFMAQQBrAFkAJAAwAesARgBn AEYAeQB1ADUAZgBFAFQATAAwADYAQgA0AF8ATwB0AGoAcgBVAGYASw AxAHMAOABF

Johnson, G. (2012). *Estudio de desarrollo emprendedor de la población joven en la provincia de*

Tacna. Tacna, Perú: Universidad Privada de Tacna.

Medline Plus. (2019). *Enfermedad por coronavirus 2019 (COVID-19): Medline Plus Enciclopedia*

Médica. <https://medlineplus.gov/spanish/ency/article/007768.htm>

Ministerio de Economía, Fomento y Turismo. (2022). *SUPERIR*.

Minsal. (2020). *Paso a Paso nos Cuidamos*.

Moriano, J. A. (2001). *Perfil psicosocial del emprendedor*. Valencia, España: Revista de

Psicología Social.

RAE. (2021). *REAL ACADEMIA ESPAÑOLA: Diccionario de la lengua española, 23° ed.*
<https://dle.rae.es/pandemia>

RAE. (30 de 04 de 2022). *REAL ACADEMIA ESPAÑOLA: Diccionario de la lengua española.*
<https://dle.rae.es/>

Redacción PQS. (02 de 05 de 2022). *PQS Perú.* <https://pqs.pe/emprendimiento/sabias-que-conoce-el-origen-de-la-palabra-emprendimiento/>

Reforma Tributaria Carey. (2022). *Principales Reformas (Reforma Original).*
<https://reformatributaria.carey.cl/principales-reformas-reforma-original/>

Registro de Empresas y Sociedades. (2013). *Acerca del registro.*
<https://www.registrodeempresasysociedades.cl/acercade.aspx>

RUNWAL PRIYANKA. (23 de SEPT de 2022). *¿Terminó la pandemia de COVID-19?*
NATIONAL GEOGRAPHIC.

Salud Responde. (25 de septiembre de 2022). *Salud Responde.*
<https://saludresponde.minsal.cl/nuevo-plan-paso-a-paso/>

SAP Concur Chile. (2022). *Supervivencia de una empresa: 9 claves en tiempo de recuperación.*
<https://www.concur.cl/news-center/supervivencia-de-una-empresa-claves-en-tiempos-de-recuperacion>

Servicio de Impuestos Internos. (Octubre de 2021). *Estadísticas de inscripción de actividades y términos de giro.* https://www.sii.cl/sobre_el_sii/estadisticas_inicio_de_actividades.html

- SII. (s.f.). *¿Cómo se hace? Realizar término de giro.*
https://www.sii.cl/como_se_hace_para/efectuar_termino_giro/realizar_termino_giro_052020.pdf
- SII. (2014). *Preguntas Frecuentes.*
https://www.sii.cl/preguntas_frecuentes/catastro/001_012_6503.htm
- SII. (2014). *Término de Giro por parte del SII.*
https://www.sii.cl/portales/reforma_tributaria/terminodegiro_rt.html
- SII. (2020). *¿Cuál es la diferencia entre Persona Natural o Jurídica?*
https://www.sii.cl/mipyme/emprendedor/documentos/fac_Datos_Comenzar_2.htm
- SII. (2020). *Servicio de Impuestos Internos.*
https://www.sii.cl/sobre_el_sii/estadisticas_inicio_de_actividades.html
- SII. (2020). *Servicio de Impuestos Internos.*
https://www.sii.cl/sobre_el_sii/estadisticas_inicio_de_actividades.html
- SII. (2020). *Servicio de Impuestos Internos.*
- SII. (2022). *Diccionario Básico Tributario Contable.* https://www.sii.cl/diccionario_tributario/