
**EL PRECIO ESTABILIZADO COMO FORMA EN QUE LOS PEQUEÑOS
MEDIOS DE GENERACIÓN DISTRIBUIDA FOTOVOLTAICOS VENDAN LA
ENERGÍA PRODUCIDA A LARGO PLAZO**

**FABIÁN MONTECINOS VALDÉS
INGENIERO INFORMÁTICO EMPRESARIAL**

RESUMEN

La tecnología fotovoltaica ha tomado una relevancia principal en nuestro país desde el año 2016, siendo la región del Maule la tercera con mayor capacidad de Pequeños Medios de Generación distribuido (PMGD) instalada con 243 MW actualmente. A partir de la presente investigación enfocada en los PMGD fotovoltaicos de la región del Maule, se conocerá la producción diaria de energía, los costos de implementación y los métodos de venta de la energía que producen. El objetivo principal de esta investigación es evaluar si el precio estabilizado es una buena medida para que los PMGD fotovoltaicos de la región del Maule vendan la energía producida, basándose en una investigación cualitativa y cuantitativa que permite establecer los costos de implementación la energía producida, precio spot y precio estabilizado para la venta de energía. Luego a partir de la dinámica de sistemas se presenta un modelo de simulación. El modelo de simulación se realizó a través del software Vensim PLE, el cual consideró la energía diaria producida a partir de 10 centrales solares de la región del Maule, los valores por precio estabilizado y spot, además de los costos. A partir del modelo se pudo concluir que el precio estabilizado no es la mejor forma en que se puede vender la energía producida, ya que la venta de energía a precio spot presenta una mayor rentabilidad en menor tiempo transcurrido que el precio estabilizado.

ABSTRACT

Photovoltaic technology has taken on a major relevance in our country since 2016, with the Maule region being the third with the largest capacity Small Distributed Generation Means (PMGD) with 243 MW currently installed. From the present investigation focused on the photovoltaic PMGD of the Maule region, the daily energy production, implementation costs and methods of selling the energy they produce will be known. The main objective of this research is to evaluate whether the stabilized price is a good way for the PMGD photovoltaic plants in the Maule region to sell energy produced, based on qualitative and quantitative research that allows establishing the implementation costs of energy produced, spot price and stabilized price for energy sales. Then, from the system dynamics, a simulation model is presented. The simulation model was carried out using the Vensim PLE software, which considered the daily energy produced from 10 solar power plants in the Maule region, the values for stabilized and spot prices, as well as costs. From the model, it was possible to conclude that the stabilized price is not the best way in which the energy produced can be sold, since the sale of energy at spot price presents a higher profitability in a shorter elapsed time than the stabilized price.